

веб/практик

# SEO-агентство года

Помогаем брендам захватывать  
поисковую выдачу с ориентацией  
на бизнес-результат

Заявка на премию RUWARD AWARD' 2026



## Про компанию

**300+**

реализованных проектов

**130+**

сотрудников в штате

**15 лет**

на рынке



# Экспертиза в нишах по SEO

## Финтех

Банки и страховые компании, имеющие специализации

## ИТ

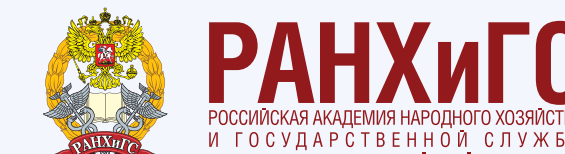
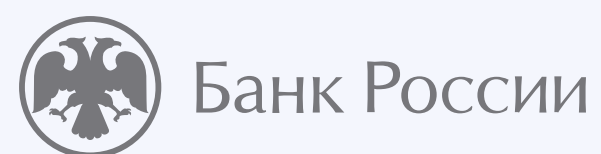
Производители ИТ продуктов и платформ для продажи B2B или B2C сегменту как со сформированным спросом, так и без него

## Медицина

Сетевые клиники широкого профиля, как в рамках города, так и в разных регионах

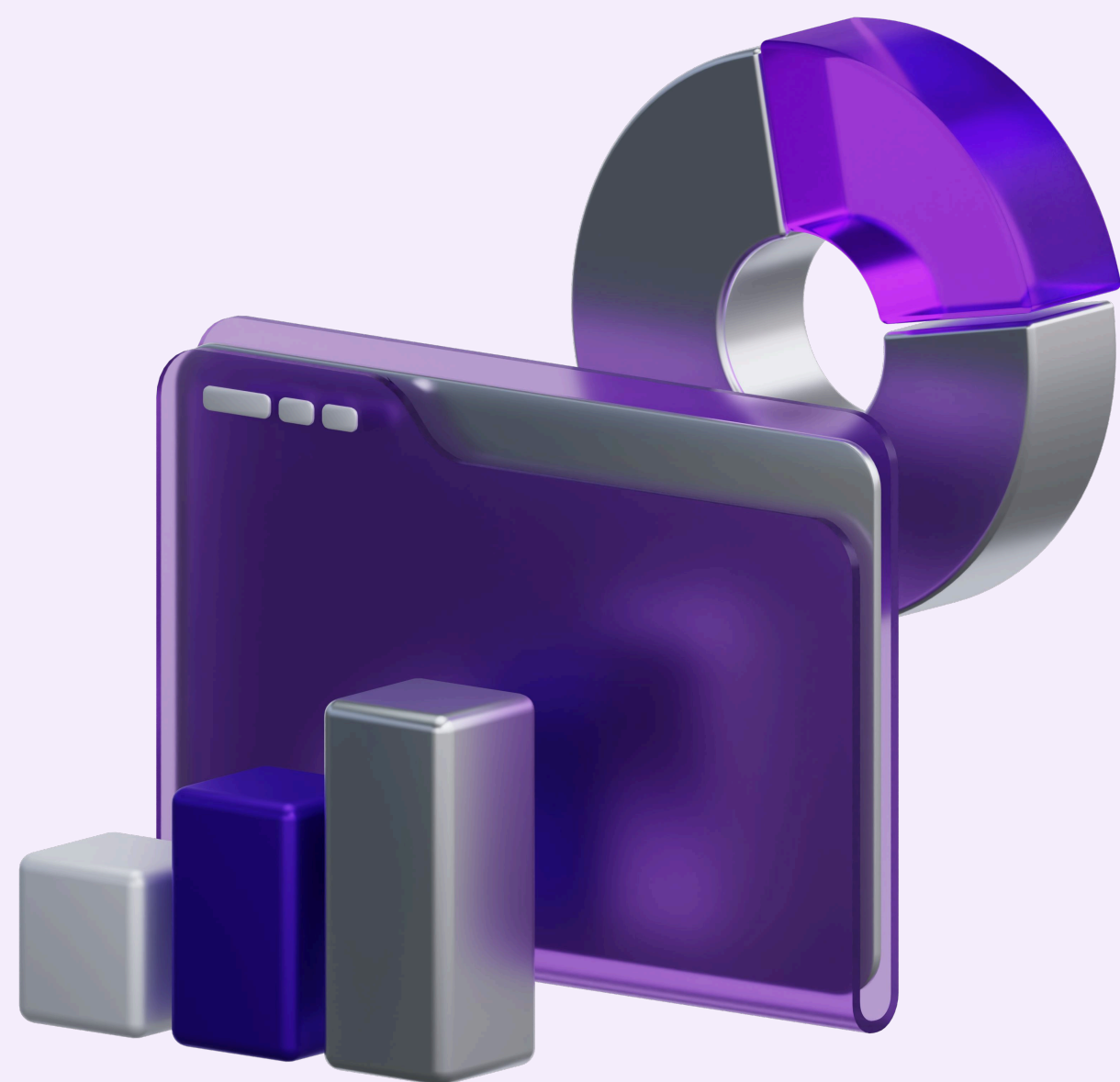
## Компании-производители

Компании, обеспечивающие продажи для B2B и B2C сектора по РФ и СНГ, где цикл сделки длительный. Сайты-каталоги или интернет-магазины



## Наша ключевая особенность

подход к SEO как к части продуктовой и коммерческой воронки, а не отдельному каналу трафика

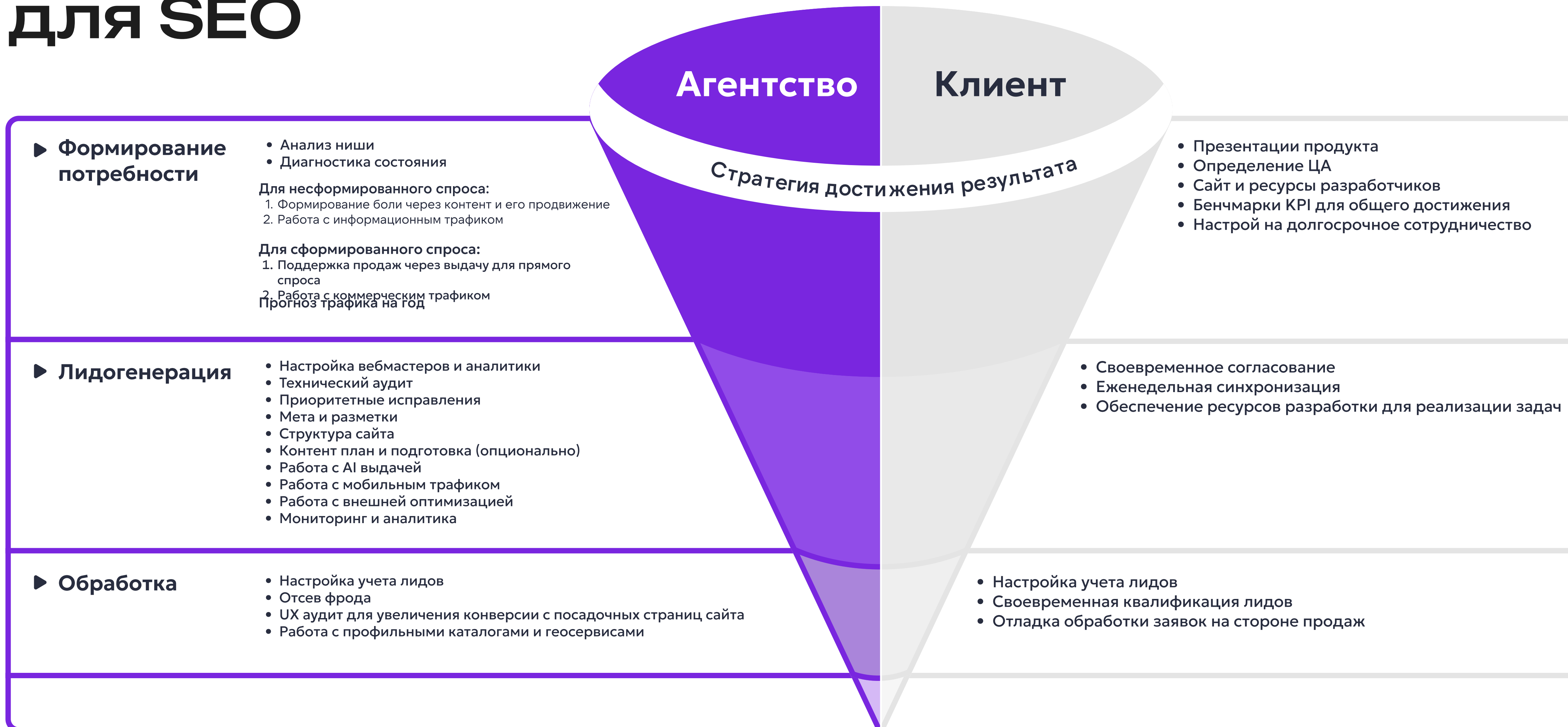


## Фокус агентства

сложные корпоративные проекты с длинным циклом сделки, высокими требованиями к аналитике и интеграции в бизнес-процессы клиента

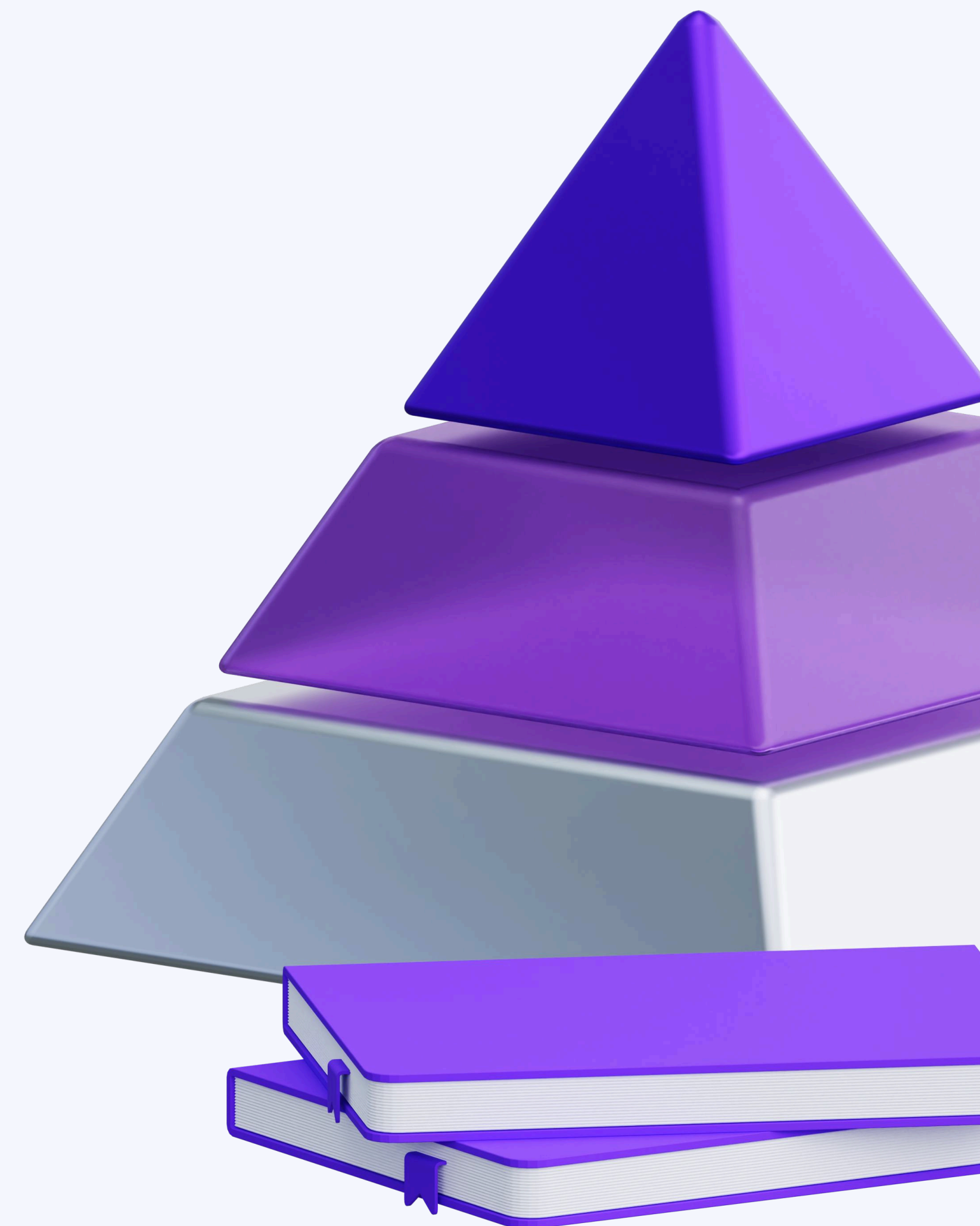


# Какие задачи решаем для SEO



# Мы давно вышли за рамки классического подхода

-  Работаем на стыке SEO + GEO
-  Внедряем ИИ-модели в оптимизацию процессов и анализ
-  Тестируем нестандартные гипотезы
-  Делимся экспертизой и растим сильное сообщество [rndSEO](#)



## Бизнес-достижения агентства 2025

**28%**

рост выручки



**33%**

рост по проектам в работе



**9,3**

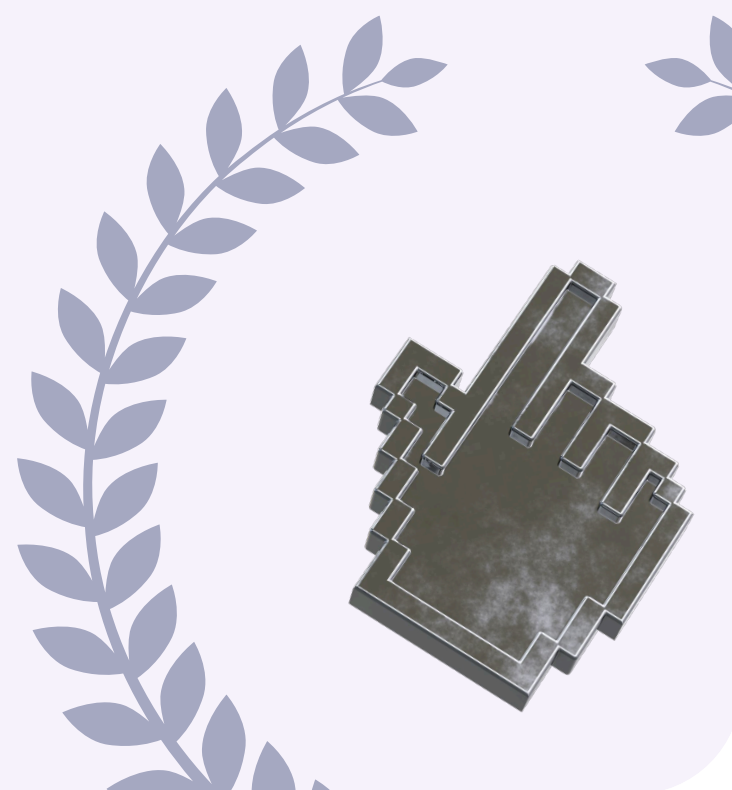
NPS



# Лидерство в SEO для финтеха

№ 1

в Рейтинге Рунета  
для финтеха в SEO



№ 2

в Рейтинге Рунета  
для проектов государства  
в SEO



№ 4

в интегральном  
рейтинге SEO (AdIndex)



№ 8

в рейтинге Известности  
SEO-компаний 2025



# SEO как инструмент роста бизнеса наших клиентов

## Наш подход:

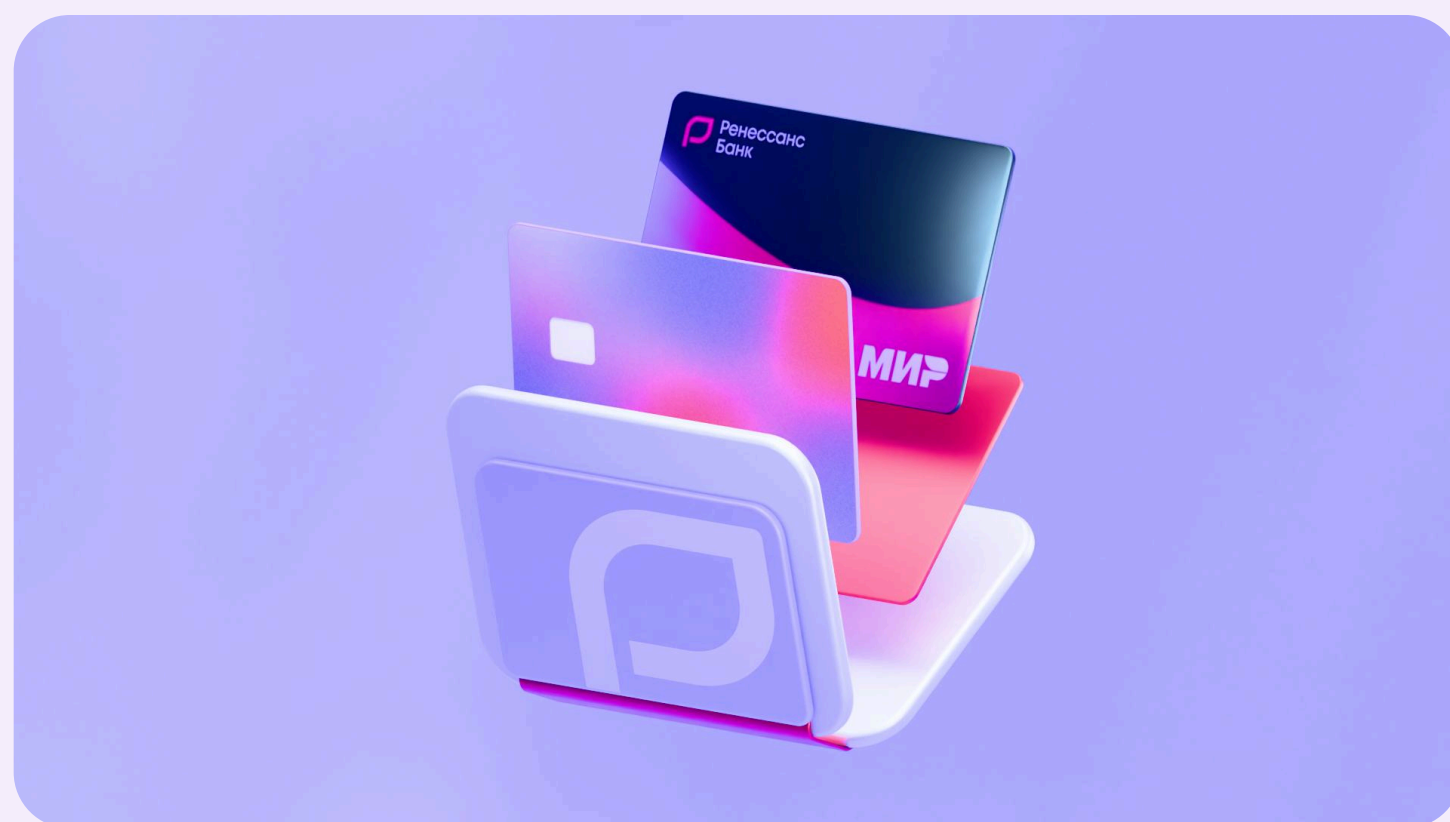
- ✓ Интегрируемся в продуктовую стратегию клиента
- ✓ Работаем на уровне воронки (спрос → лид → продажа)
- ✓ Синхронизируемся с коммерческими метриками и KPI

# Кейсы команды



## Ренессанс Банк

+22% роста продаж  
банковских продуктов  
за год



## Московская биржа

x4 органический  
трафик за 5 месяцев



## ОТП Банк

+48% небрендового  
трафика



# Искусственный интеллект и автоматизация

**ИИ — не отдельная услуга, а встроенная часть  
производственного процесса:**



Работаем с ИИ-выдачей  
и изменением поискового  
поведения



Автоматизируем анализ  
и подготовку контента



Используем ИИ для генерации  
гипотез и ускорения процессов

# GEO как часть SEO-модели

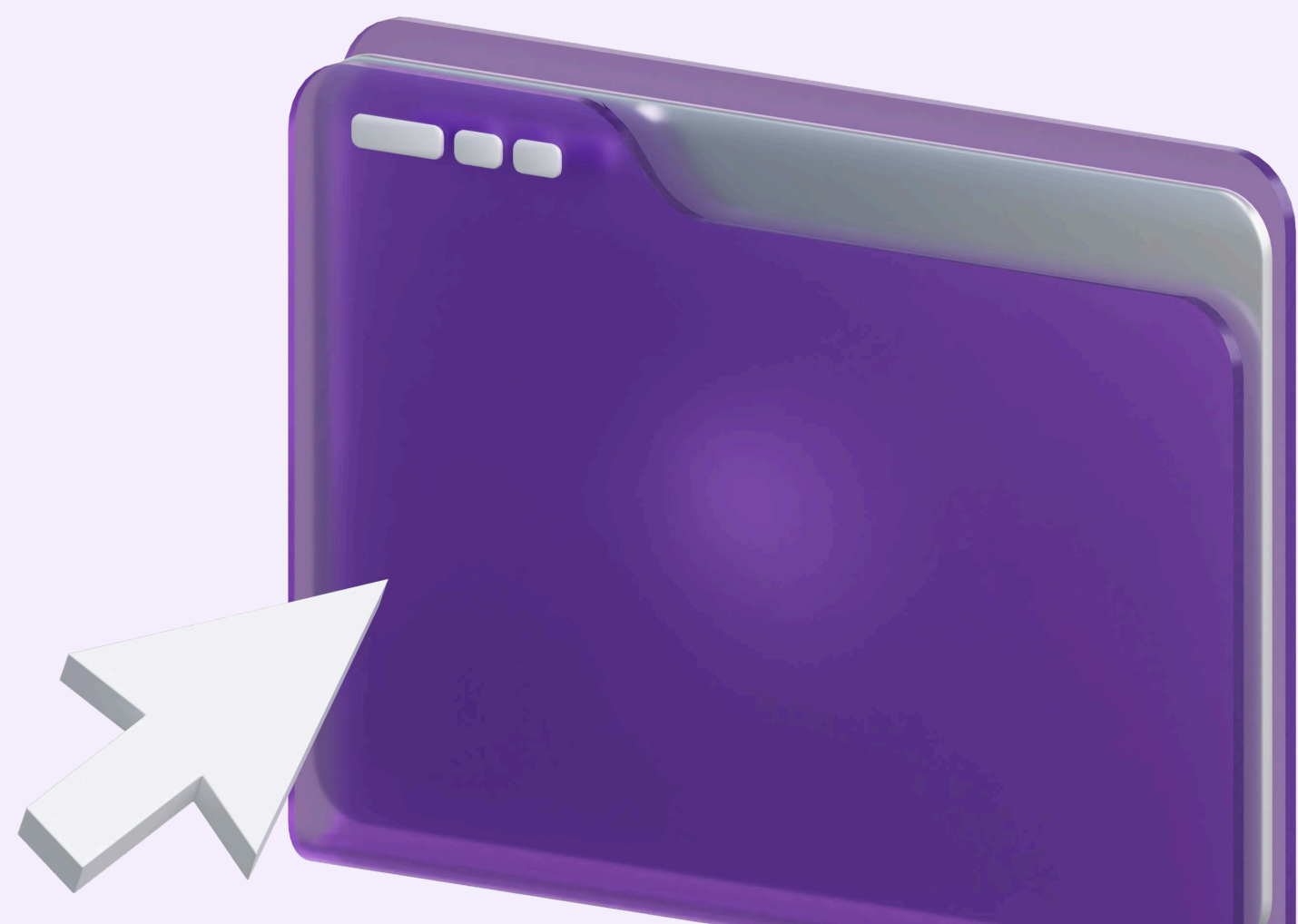
GEO рассматривается не как отдельное направление, а как естественное расширение SEO в условиях развития генеративного поиска

В июле 2025 г. наш клиент ОТП Банк стал первым среди топ-30 финтех-сайтов, кто адаптировал свой сайт под потребности языковых моделей



# Формируем новую повестку:

Мы транслируем рынку ключевую идею: SEO больше не ограничивается поисковой выдачей — оно становится системой присутствия в цифровых ответах



публикации и выступления  
по нейропоиску и ИИ



практические кейсы внедрения GEO



формирование методологии работы  
с генеративной выдачей

# Развитие профессионального сообщества

В 2022 году создали сообщество rndSEO и объединили 250+ SEO-специалистов на Юге России

8

МИТАПОВ

40+

СПИКЕРОВ

## Темы выступлений в 2025 году:



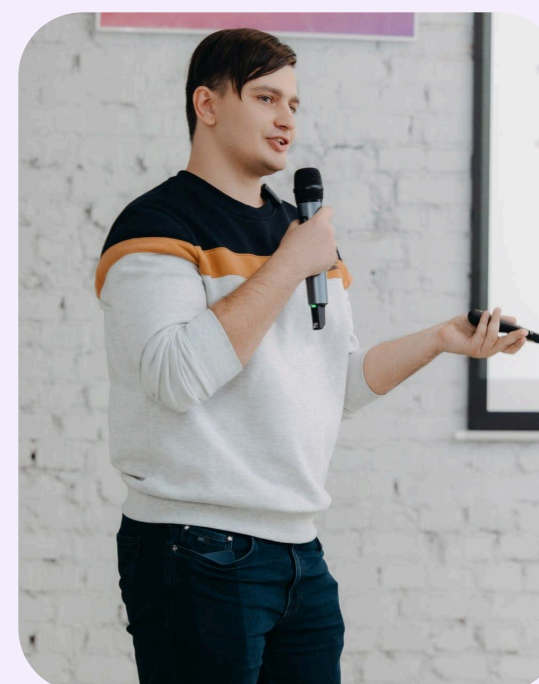
SEO в эпоху нейропоиска



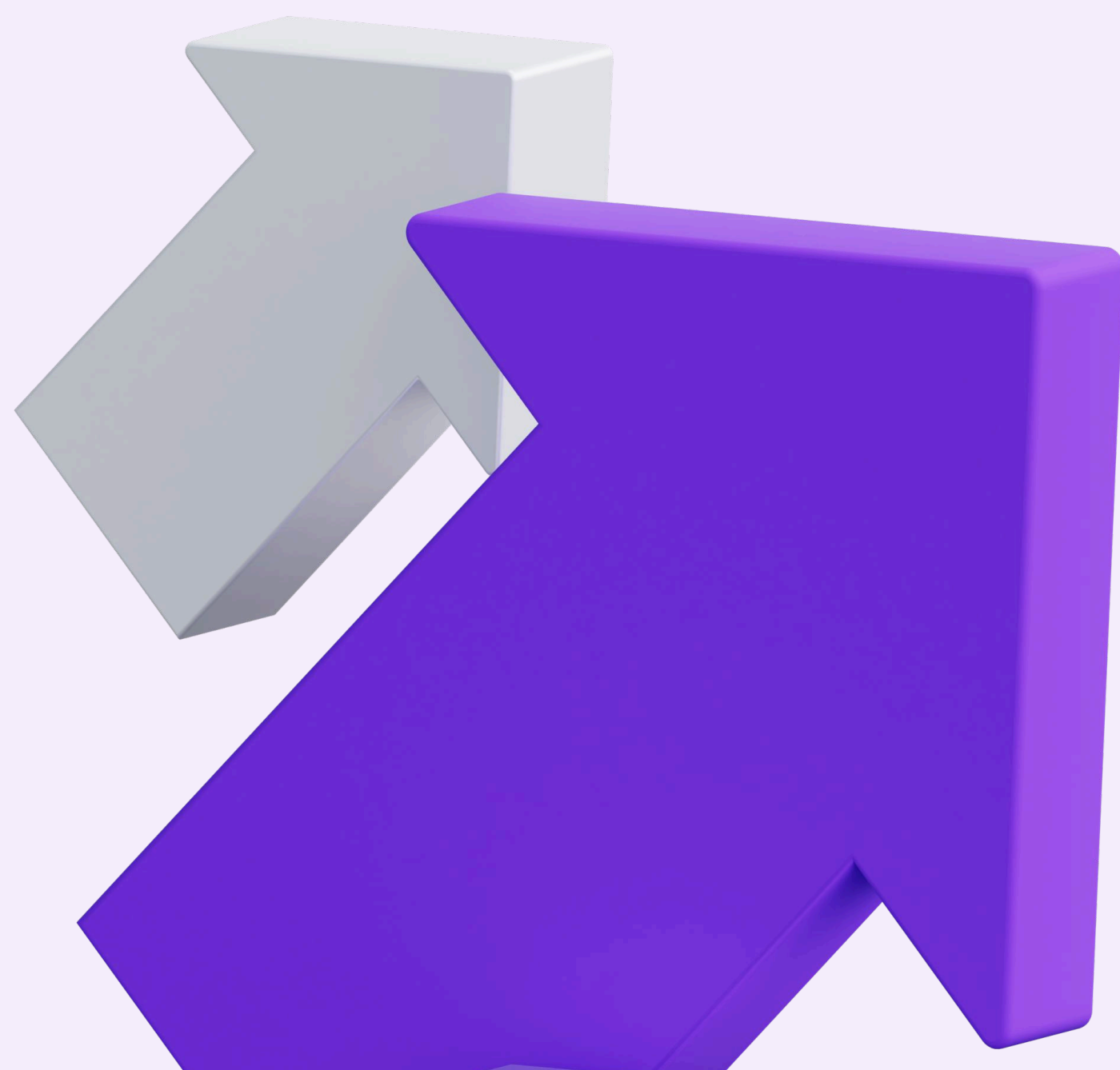
внедрение ИИ в маркетинг



развитие SEO-команд и процессов

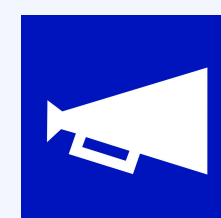


# Обучаем и развиваем команду



Разработали свою матрицу грейдов на платформе SkillsTeam

Выступаем на крупнейших конференциях: Стачка, Optimization и другие



Стачка



СУРОВЫЙ  
ПИТЕРСКИЙ  
SMM

Делимся знаниями: статьи, вебинары, подкасты – нам есть, что сказать!

SEOnews

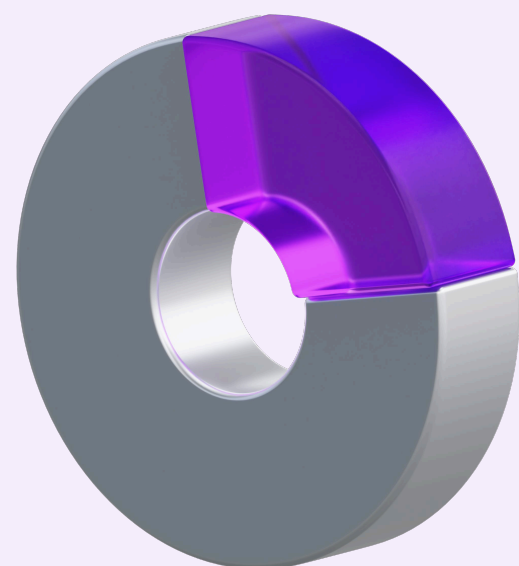
Sostav

VC  
.ru

WORKSPACE®

# «Вебпрактик» — это агентство, которое:

превратило SEO  
из канала трафика  
в инструмент роста  
бизнеса



стало одним  
из лидеров в SEO  
для финтеха



системно внедряет  
ИИ и развивает GEO



развивает SEO-  
комьюнити  
и постоянно  
апгрейдит свою  
команду



# ОТЗЫВЫ КЛИЕНТОВ

«Запуск SEO-оптимизации сайта почти три года назад с нулевой отметки был осознанным стратегическим решением. Мы чётко понимали, что органический трафик – это не просто метрика, а фундамент устойчивого роста онлайн-присутствия Банка, обеспечивающий долгосрочную видимость бренда в digital-среде, снижение стоимости привлечения клиента и укрепление доверия аудитории за счёт присутствия в основных поисковиках»



«Благодарим за профессионализм и высокое качество оказываемых услуг по продвижению! Вы профессионалы, выполняете KPI, и действительно достигаете прогнозируемых показателей!»



«Очень профессиональный партнер, глубокая экспертиза и отличные результаты при ограниченном бюджете. Вовлеченная команда, работающая как центр экспертизы, всегда готова предложить эффективное решение»



«Команда Вебпрактик помогла нам определить вектор развития SEO-направления, формализовать задачи и системно двигаться по ним для достижения результата. Коллеги быстро понимают и принимают в работу задачи, относятся к клиенту как к партнеру. Однозначно, продолжим сотрудничество в следующем году»



**Всегда готовы к новым  
вызовам, экспериментам  
и еще более сложным  
кейсам**

