

# Константин Иванов

25 лет

предприниматель



# Обо мне



7 лет опыта  
в предпринимательстве



8 реализованных  
проектов с нуля



Руководитель команды из 30  
высококласных специалистов



Генеральный директор  
digital-агентства Taptima



Хороший парень



# Начало / 1-й успешный проект



## Мотивация

Заработок денег



## Решение

Создание мини бизнес-модели для продажи услуг по репетиторству



## Реализация

Наладил продажи, маркетинг, сервис, продукт, финансы, планирование



## Итог

Структура бизнеса для самозанятого человека, приносящая до 100 тыс. ₺ в месяц

**Я всегда хотел больше  
и пошел дальше**

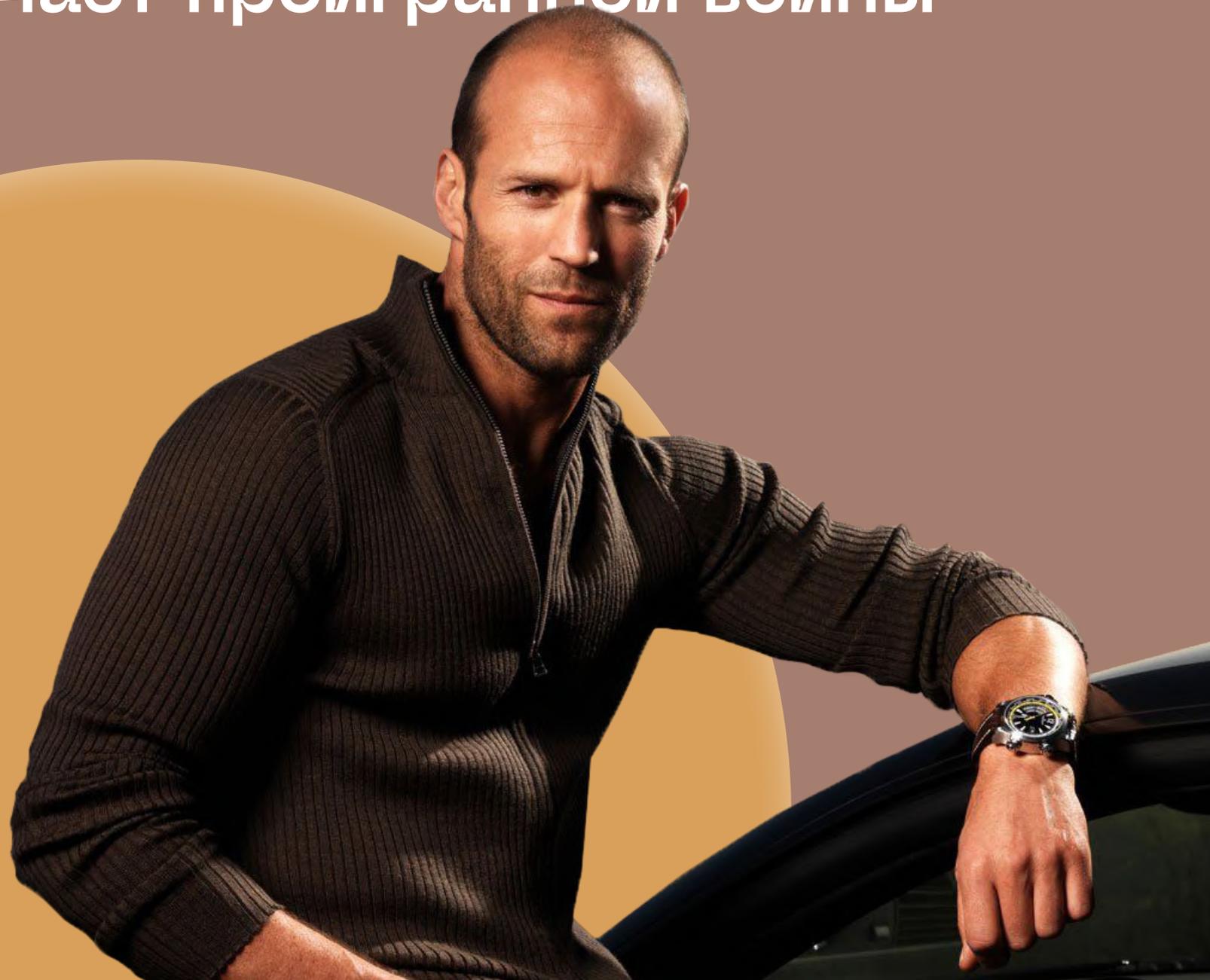


# 2-й успешный проект / 1-й проект без возможности монетизации

## ДПС-Контроль – социальная сеть автомобилистов



# Проигранное сражение не означает проигранной войны



# Проект агрегатор автопрокатов Daicag



## Боль

Сложная система аренды авто

## Решение

Сравнение цен, компаний, услуг на одной площадке

## Реализация

- Разработали минимальную версию сервиса
- Бесплатное размещение автопрокатов (больше 20 прокатов на старте)
- Генерация трафика на сайт
- Рост и улучшение сервиса

## Итог

Оличный сервис для использования; невозможность монетизации

# Проект сервиса накрутки для социальной сети Regiscope



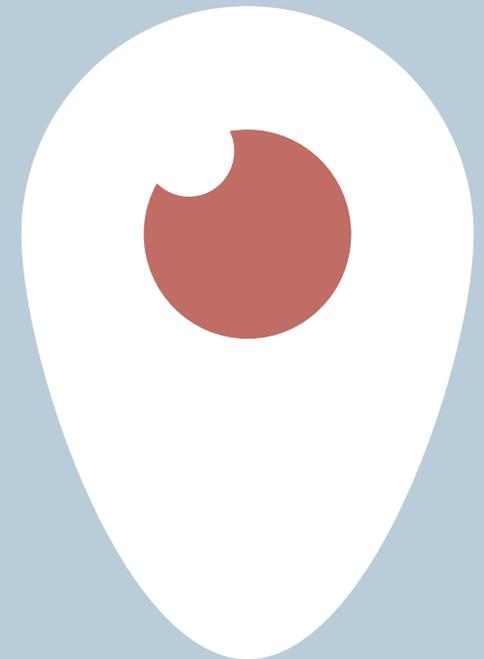
Привлеченные  
инвестиции



Провал из-за спада  
популярности соцсети



Итог: бесценный опыт работы;  
необходимость возвращения  
60% инвестиций



Все пути ведут  
в бизнес одежды



# Проект шоурум женской одежды "РОССО"

На базе этого проекта мы получили не только прибыль, но и невероятный опыт, колоссальное количество проблем с менеджментом и кайф от бизнеса

# Проект автоматизации самого сложного процесса купли/продажи на Дальнем Востоке



На Taobao клиент выбирает товары



Отправляет список товаров "байеру" в Китае



Тот считает сумму заказа, клиент переводит деньги



"Байер" заказывает себе товары



После передает главному "байеру" для доставки



Главный "байер" через группу более мелких байеров отправляет груз через границу и доставляет до клиента

Этому проекту помешал кризис в личных отношениях партнеров и разное виденье стратегии

# Вернемся к итогам шоурума

Ввиду ряда причин от появления на локальном рынке большого количества международных брендов масс-маркета до проблем внутри бренда компания была продана и начат новый проект

# TARTIMA

Спустя 2 года после отсеечения неэффективных проектов, мы с моим партнером сконцентрировали опыт, знания и усилия над TARTIMA. С созданной нами командой мы пришли к следующему:

- Входим в ТОП-200 компаний России по версии "Рейтинга Рунета"
- Входим в число резидентов Свободного порта Владивосток
- Рейтинг креативности веб-студий / Спорт — 1 место  
[www.ratingruneta.ru/creative-agencies/sport](http://www.ratingruneta.ru/creative-agencies/sport)
- Рейтинг креативности веб-студий / Медицина — 6 место  
[www.ratingruneta.ru/creative-agencies/medicine](http://www.ratingruneta.ru/creative-agencies/medicine)
- Театр имени М. Горького, награда Special Kudos  
[www.cssdesignawards.com/sites/gorky-theater/39797](http://www.cssdesignawards.com/sites/gorky-theater/39797)  
и III место в Рейтинге Рунета в номинации "Культура, искусство, общество"  
[www.awards.ratingruneta.ru/public/?stage=winners](http://www.awards.ratingruneta.ru/public/?stage=winners)
- Asia RDS, награда Special Kudos  
[www.cssdesignawards.com/sites/rds-asia-2021/37956/](http://www.cssdesignawards.com/sites/rds-asia-2021/37956/)

# ТАРТИМЛ

- Открыли большой новый офис на 210 квадратных метров с отдельной кухней, зоной отдыха, переговорной и комфортабельным опен спейсом
- Выросли до команды в 30 человек
- Запустили направление интернет-маркетинга и не закрыли спустя год!
- Подняли за 2020 и 2021 годы выручку в 5 раз до 2,5 млн в месяц, делаем чистую прибыль до 700к в месяц, достигли капитала в 4 млн рублей



# Реализовали полностью или реализовали часть функционала для 55 проектов за два года

- Театр имени М. Горького во Владивостоке  
[www.gorkytheater.ru](http://www.gorkytheater.ru)
- Программного обеспечения киосков и баров для сети кинотеатров "Иллюзион", а также косметическая доработка существующего сайта  
[www.illuzion.ru](http://www.illuzion.ru)
- Салон итальянской мебели "Интерьеры Пайл"  
[www.vipail.ru](http://www.vipail.ru)
- Сервис аналитики продаж на маркетплейсах Rossellers  
[www.rossellers.com](http://www.rossellers.com)
- Внутренний сервис автоматизации работы с Росреестром энергосбытовой компании "Восток"
- Внутренний сервис работы с судебными заседаниями энергосбытовой компании "Восток"
- Больница "Pacific"  
[www.pacificosp.com](http://www.pacificosp.com)
- DC Primring  
[www.dc.primring.ru](http://www.dc.primring.ru)
- Маркетплейс тренеров и тренировок  
[www.fitclasshub.com](http://www.fitclasshub.com)
- Зарубежный проект из Израиля, смесь Jiga и TimeDoctor, под NDA
- Группа компаний "Байкал", корпоративный сайт и сайты направлений  
[www.baikalvl.ru](http://www.baikalvl.ru)

И ещё более 20 проектов

# Вклад в развитие сегмента рынка



Создание локального сообщества разработчиков



Создание условий для работы узкоспециализированных специалистов



Качественные продукты



Просвещение

# Итак, про меня

## Мои ключевые навыки:

- гибок
- самостоятелен
- оригинальность
- сильная память
- высокая стрессоустойчивость
- активен
- сильное критическое мышление
- амбициозен
- хорошо анализирую информацию
- ответственность
- логическое мышление
- простота в познании нового
- способность вдохновить
- целеустремленность
- уметь подать себя
- прагматичность
- рациональность
- динамичен

# Почему я?

Я не самый лучший!

Я достойный. Отдаю себе отчёт, что к 25 годам уже прошёл большой путь и пройду ещё больший. Не многие такой проходят и за всю жизнь.

7 лет предпринимательства дали мне шанс по-настоящему повзрослеть и увидеть жизнь с нетипичной для обывателя стороны — стороны возможностей.

Каждая неудача проверяла на прочность. И каждый раз выбор между забиться в угол и идти дальше и по-другому несмотря ни на что останавливался на последнем.

Сегодня, управляя успешной по моим текущим меркам и динамично развивающейся компанией, понимаю, чего реально можем добиться, и иду в том направлении, постоянно доказывая себе, что это так.

Смотрю на все, что происходит в мире и ищу возможности для развития и создания экосистемы. Поставленные мной цели на год в виде открытия школы программирования и оказания услуг хостинга сейчас более чем реальны для меня. По факту осталось утрясти несколько деталей и лишь сказать «поехали».

Я хочу менять среду вокруг себя к лучшему. Понимаю, но не принимаю подход «уехать туда, где лучше». Нет. Я сделаю это лучше вокруг себя. Тогда никогда не буду зависеть от места. Это место будет зависеть от меня.

# А то ли еще будет!

Знаю, что победа станет для меня важным подтверждением того, что двигаюсь в правильном направлении. И понимаю, что уже само участие мне это доказало, потому что во время заполнения этой заявки смог по-настоящему критически и со стороны взглянуть на тот путь, что уже прошёл. И это было офигенно! То ли еще будет!