

# УРАЛХИМ

Элемент роста



# Компания сегодня

«УРАЛХИМ» - одна из крупнейших компаний на рынке минеральных удобрений в Российской Федерации, СНГ и Восточной Европе

**9750**

Сотрудников

**6,4 тонн**

Товарной продукции в 2020 году

**82,7 млрд ₺**

Выручка за 2020 год

**> 25%**

Производимого нитрата аммония от оборота всей страны

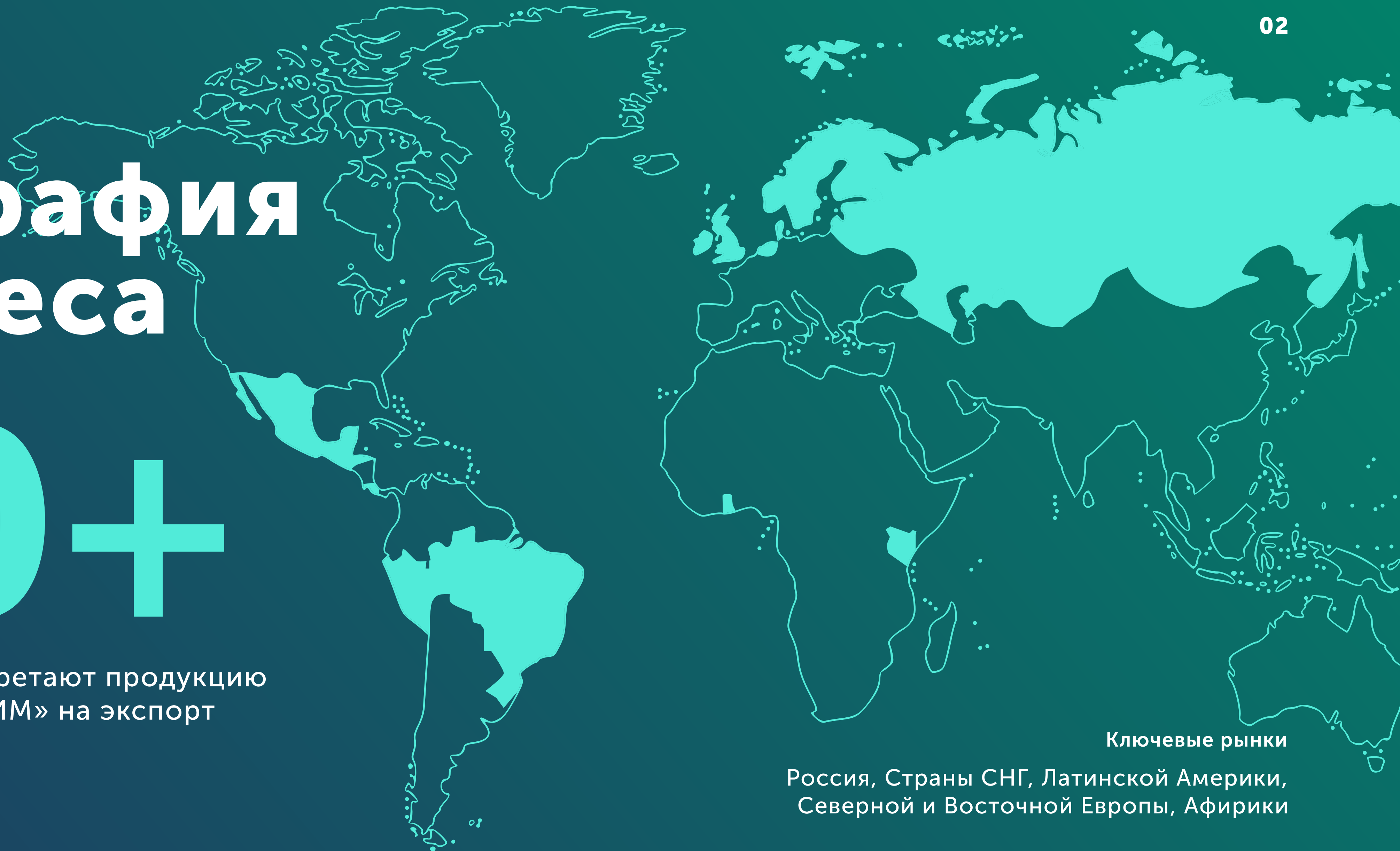
# География бизнеса

# 90+

Стран мира приобретают продукцию  
компании «УРАЛХИМ» на экспорт

Ключевые рынки

Россия, Страны СНГ, Латинской Америки,  
Северной и Восточной Европы, Африки



# Достижения

## 1 место

По производству аммиачной селитры в России

## 2 место

По производству удобрений, аммиака и карбамида в России

## 3 место

Самые привлекательные работодатели России 2020

Randstad и ANCOR

## 6 место

В рейтинге 10 крупнейших компаний в химической и нефтехимической промышленности

РАЕХ-600 2021

## 82 место

200 крупнейших частных компаний России — 2021

Forbes

Программа

# Цифровая трансформация

Реализуется одновременно в трёх направлениях



## Базовая цифровизация

Внедрение и модернизация систем учёта, максимальная автоматизация бизнес-процессов, создание современной отказоустойчивой и высокопроизводительной ИТ-инфраструктуры, экосистемы работы с данными

## Цифровизация производства

Тестирование и применение на производстве и в логистике всего комплекса современных цифровых инструментов

## Новые цифровые решения

Создание платформы DigitalAgro с набором цифровых сервисов для наших клиентов, которая в будущем должна стать открытой экосистемой

Все цифровые решения объединяются в компании на базе единой ERP-платформы

# 01 Базовая цифровизация

## SAP BPC

Организация финансовой деятельности

## ATS, LMS, AF, OrgManager, чат-бот

Сервисы для HR процессов

## Digital Workplace

Корпоративная мобильная платформа  
для сотрудников

## RPA

Роботизация бизнес-процессов

## BPM

Управление бизнес-процессами

# Цифровизация производства

Системы и технологии отвечающие за оптимальность и безопасность производственных процессов, начиная с проектирования мощностей и заканчивая выпуском готовой продукции

## Системы

MES

LIMS

APC

BIM

Pilot-ICE

EHSM

## Цифровые технологии

IIOT

AI

ML

Digital Twin, AR и VR

Machine Vision



# Новые цифровые решения

Цифровая трансформация для компании «УРАЛХИМ» - это развитие бизнес-модели с использованием современных технологий для повышения производительности, создания добавленной стоимости и соответственно увеличения капитализации компании

## SAP Ariba

Прозрачное и эффективное снабжение производства

## Anaplan

Планирования продаж и операций

## Digital agro

Цифровые сервисы для клиентов

## Искусственный интеллект

Задачи R&D и развитие бизнеса

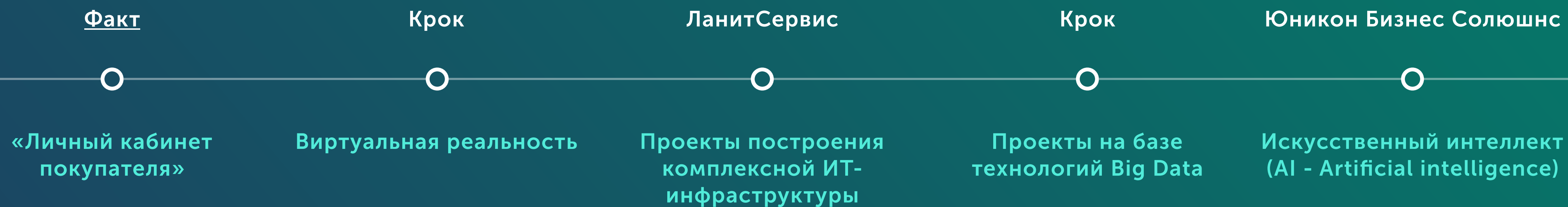
## CRM и Личный кабинет клиента

Повышение эффективности продаж, привлечение и выстраиванию долгосрочных отношений с клиентами



# IT-Проекты

2020 год



## Проект

# Личный кабинет покупателя

## Задачи проекта

\* PRM - Partner Relationship Management

<p>Предпроектное исследование и аналитика вводных данных для формирования пользовательских сценариев и схем бизнес-процессов</p>	<p>Разработка дизайн-концепции с учётом предпроектного исследования и в соответствии с брендбуком ООО «ТД УРАЛХИМ»</p>	<p>Разработка интеграционной шины со связанными информационными системами ООО «ТД УРАЛХИМ»</p>	<p>Создание личного кабинета B2B с элементами PRM* покупателя/контрагента компании</p>
<p>Настройка инструментов аналитики для менеджера компании ООО «ТД УРАЛХИМ»</p>	<p>Внедрение маркетинговых инструментов для клиентов и сотрудников компании</p>	<p>Реализация B2B-каталога с учётом условий взаимоотношений с покупателем</p>	<p>Разработка документации для работы с порталом и обучение персонала заказчика</p>



УРАЛХИМ