



ЛИСТАЙ ВНИЗ

Digital agency HEADSHOT





HEADSHOT Digital agency - команда специалистов в сфере интернет-маркетинга и социальных медиа. Занимаем одну из лидирующих позиций на рынке SMM и Digital услуг на юге России. Компания была основана в 2015 году. Ключевой сферой деятельности компании является Social Media Marketing и Performance marketing.

Специализация: недвижимость, автодилеры, телеком и фитнес

Рейтинги:

1 место в рейтинге digital подрядчиков крупнейших компаний России в Краснодаре

17 место в рейтинге Performance агентств

35 место в рейтинге SMM агентств России

Победители премии "Серебряный лучник"-Юг

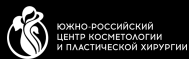
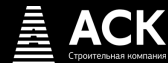
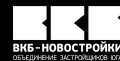
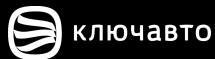
Ежедневно мы помогаем нашим клиентам решать задачи:

- привлечение клиентов из социальных сетей
- ведение групп в социальных сетях
- создание лендингов
- создание вирусного контента
- контекстная и таргетированная реклама





НАШИ КЛИЕНТЫ



КЕЙСЫ

Листайте вниз





Royal Раки



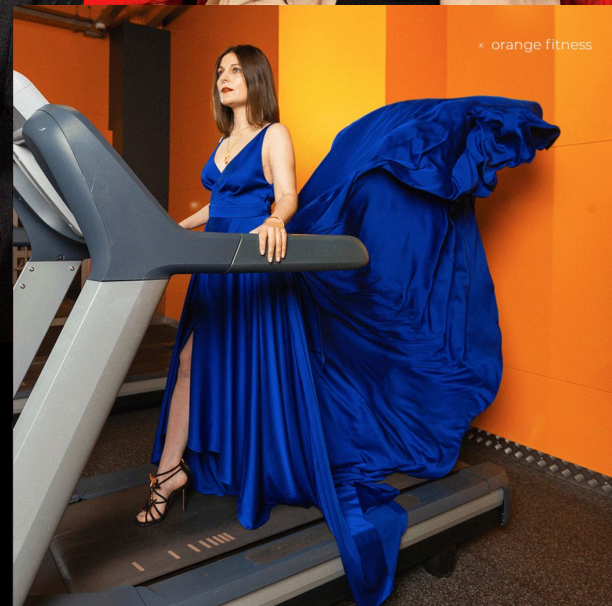
ФОТОСЕСИЯ



Royal Раки



Orange Fitness



Orange Fitness



ФОТОСЕССИЯ

Фанатория | Россия

Сеть фирменных магазинов бренда “Фанатория”

Задача:

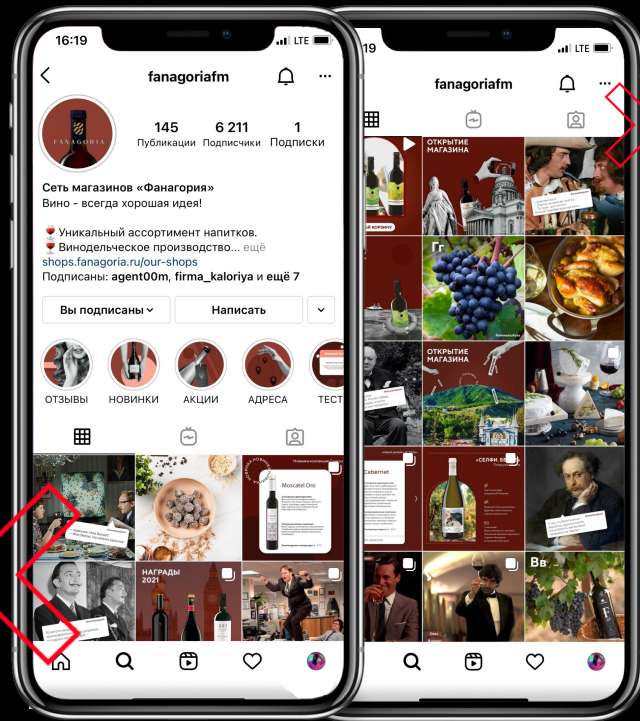
- Ведение сообществ в Instagram
- Привлечение трафика из социальных сетей
- Повышение узнаваемости
- Создание площадок для коммуникации
- Обеспечение информационной поддержки бренда

Решение:

- Создание и оформление сообществ
- Поддержание активности
- Информирование о продуктах и услугах компании, акциях
- Проведение конкурсов

Результат:

Прирост 6000 новых подписчиков только за первые 2 месяца





YOTA | Скартел

Задача:

- Продвижение нового тарифа по ЮФО и ПФО
- Обеспечение информационной поддержки бренда
- Размещение у блогеров
- Повышение лояльности аудитории
- Повышение узнаваемости компании

Решение:

- Работа с блогерами и медийными личностями
- Размещение в пабликах
- Ответы на комментарии и отработка негатива
- Информирование о продуктах и услугах компании, акциях

Результат:

- Подобрали 67 блогеров и пабликов
- Охват публикаций - 554 000 пользователей по ЮФО и ПФО
- Обработано 9568 комментариев

КЕЙСЫ



TELE2

Задача:

Продвижение мероприятий Ростов, Новороссийск
Обеспечение информационной поддержки бренда
Размещение в пабликах
Повышение лояльности аудитории
Повышение узнаваемости компании

Решение:

Создание адаптивного лендинга
Размещение в пабликах
Настройка и запуск таргетированной рекламы
Ответы на комментарии и отработка негатива
Информирование о продуктах и услугах компании, акциях

Результат:

Создание 2 сайтов под разные города
Подобрали 20 пабликов
Охват публикаций - 89 000 пользователей
Охват таргетированной рекламы - 168 500 пользователей



“ВКБ-Новостройки” | Краснодар, Ростов-на-Дону, Сочи, Новороссийск, Анапа, Майкоп

Задача:

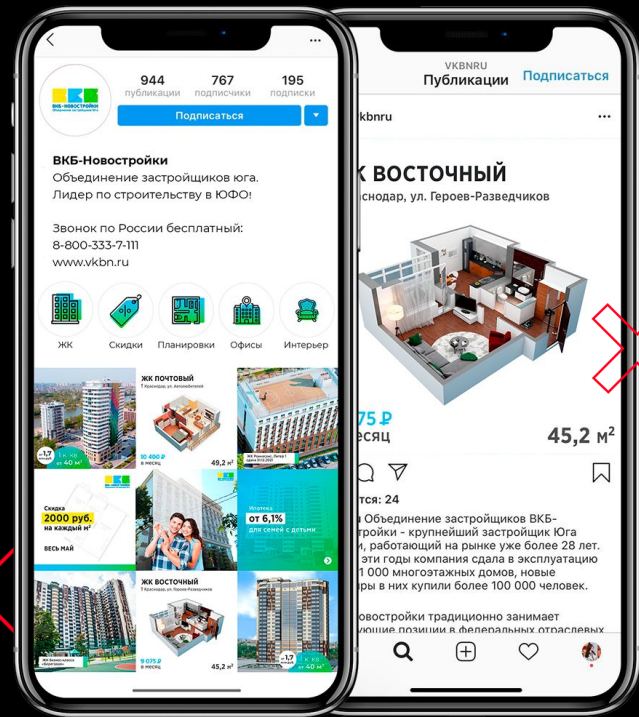
- Привлечение клиентов из соцсетей
- Повышение лояльности аудитории
- Повышение узнаваемости компании и ЖК
- Создание площадок для коммуникации
- Подогревание “холодной” аудитории
- Отстройка от конкурентов
- Привлечение новых клиентов

Решение:

- Редизайн сообществ в Instagram, Вконтакте, Одноклассники
- Поддержание активности в сообществах
- Информирование о продуктах и услугах компании, акции
- Систематический постинг
- Запуск таргетированной и контекстной рекламы

Результат:

- Создание единого стиля профилей в фирменных цветах компании
- Увеличение узнаваемости компании в соцсетях
- Регулярный постинг разнопланового контента
- Отработка негатива в соцсетях
- Оперативная связь с клиентом
- Более 1200 заявок за 3 месяца работы



ГК «ЮгСтройИнвест» | Ростов-на-Дону, Ставрополь, Краснодар

Задача:

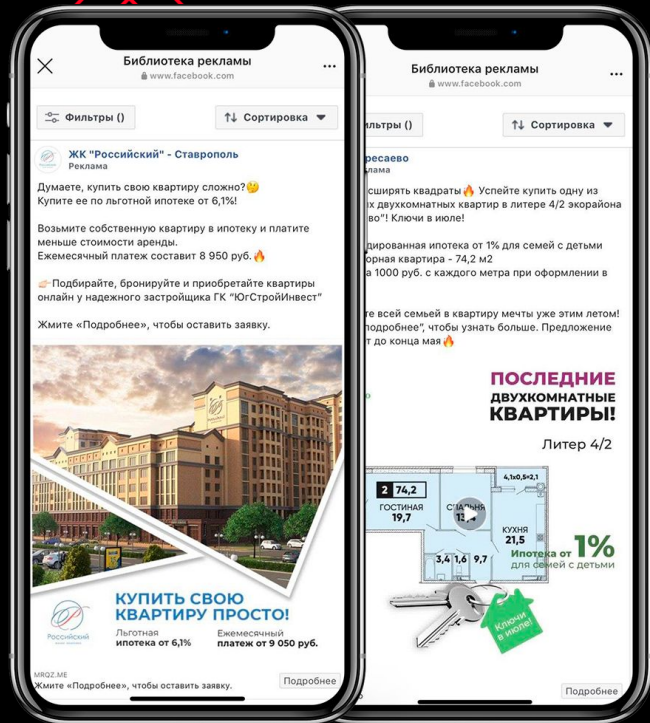
Привлечение лидов из социальных сетей Instagram, Вконтакте, YouTube по 3-м городам
 Повышение узнаваемости ЖК и ГК в целом
 Продвижение конкурсов и событий с участием ГК
 Внедрение и техническое сопровождение системы сквозной аналитики Roistat

Решение:

Создание разноформатных объявлений для таргетированной рекламы, адаптированных под разные соцсети
 Запуск таргета с различными целями оптимизации (охват/вовлеченность/лидогенерация)
 Подключение квизов для уменьшения стоимости заявки
 Ежедневная отчетность по полученным результатам

Результат:

За год работы получено 16 445 заявок
 Средний показатель конверсии визитов в заявки - 4,5%
 Осуществлено 198 продаж со средней стоимостью продажи 47 270 руб.
 Привлечен трафик с таргетированной рекламы на страницы ЖК
 Настроен сервис сквозной аналитики Roistat.



ЖК “Адмирал” | Краснодар

Премиальный дом на берегу Кубани

Задача:

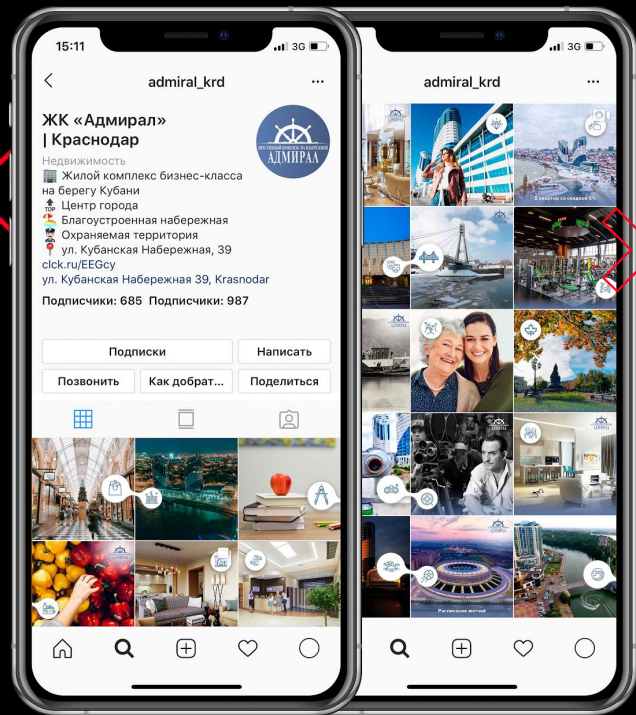
Ведение сообществ в Instagram, Facebook, ВКонтакте, Одноклассниках
Привлечение трафика из социальных сетей
Повышение узнаваемости

Решение:

Создание и оформление сообществ
Проведение фотосессии
Запуск таргетированной рекламы
Запуск контекстной рекламы в Яндекс и Google
Создание Landing page

Результат:

Средняя цена лида – 584 руб.
2 продажи на общую сумму более 12 млн руб.



ЖК “Восточный парк”

Задача:

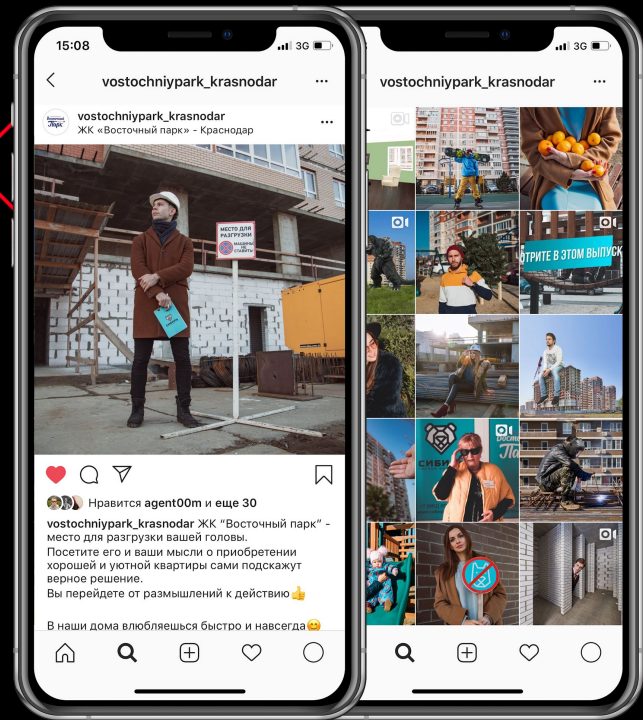
Ведение сообществ в Instagram, Facebook, ВКонтакте, Одноклассниках
 Привлечение трафика из социальных сетей
 Повышение узнаваемости жилого комплекса
 Отстройка от конкурентов

Решение:

Создание и оформление сообществ
 Разработка концепции позиционирования компании в социальных сетях
 Проведение фотосессии с моделями
 Проведение видеосъемки и создание графических анимаций
 Запуск таргетированной рекламы на охват
 Создание контента для Youtube канала
 Реклама Youtube

Результат:

Увеличение органического трафика на аккаунты
 Прирост ключевых показателей аккаунтов
 Прирост обращений из соцсетей в отдел продаж клиента



СК “Семья” | Краснодар

Задача:

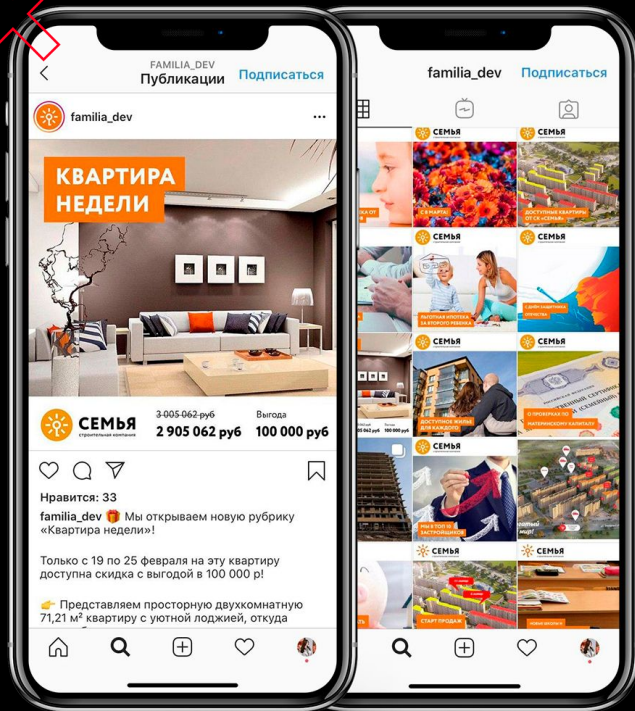
Создание потока клиентов из соцсетей
 Повышение лояльности аудитории
 Повышение узнаваемости компании и ЖК
 Создание площадок для коммуникации
 Обеспечение информационной поддержки бренда

Решение:

Создание брендированных сообществ в Instagram, Вконтакте, Одноклассники, Facebook
 Работа с блогерами и медийными личностями
 Запуск таргетированной рекламы
 Работа по уменьшению стоимости лида
 Поддержание активности в сообществах
 Информирование о продуктах и услугах компании, акциях
 Распространение вирусных роликов среди ЦА

Результат:

4000 привлеченных подписчиков
 Рост лояльности аудитории к бренду на 200%
 Ежемесячная активность аудитории в сообществах - 92%
 Увеличение охвата публикаций на 150%
 Уменьшение средней стоимости лида с изначальной 1560 руб. до 380 руб.





Фитнес-клуб Джиматика | Краснодар

Задача:

Привлечение трафика из социальных сетей TikTok, Instagram, Facebook
Размещение в контекстно-медийных сетях Google и Яндекс

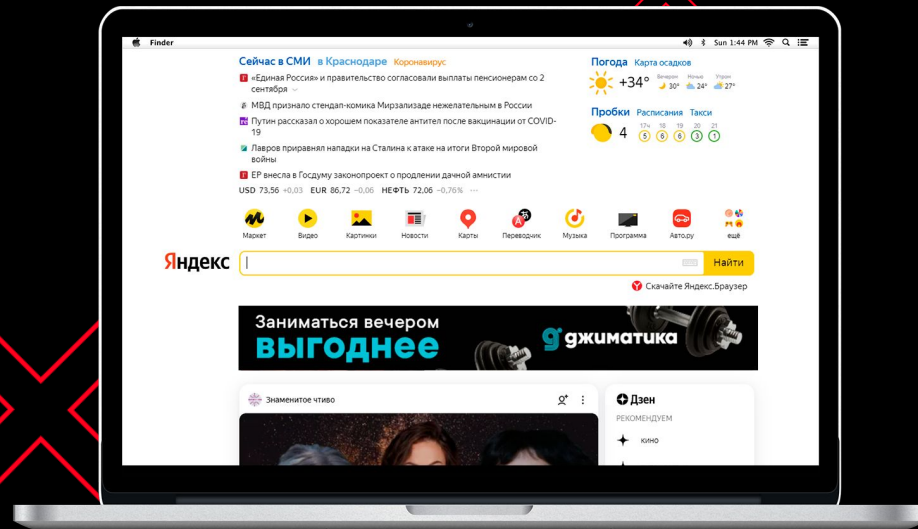
Решение:

Запуск таргетированной рекламы
Запуск контекстной рекламы
Привлечение новых клиентов
Повышение количества продаж

Результат:

Более 1000 заявок за 5 месяцев работы
Увеличение количества продаж на 20%

КЕЙСЫ



Фитнес-клуб Digger | Краснодар

Задача:

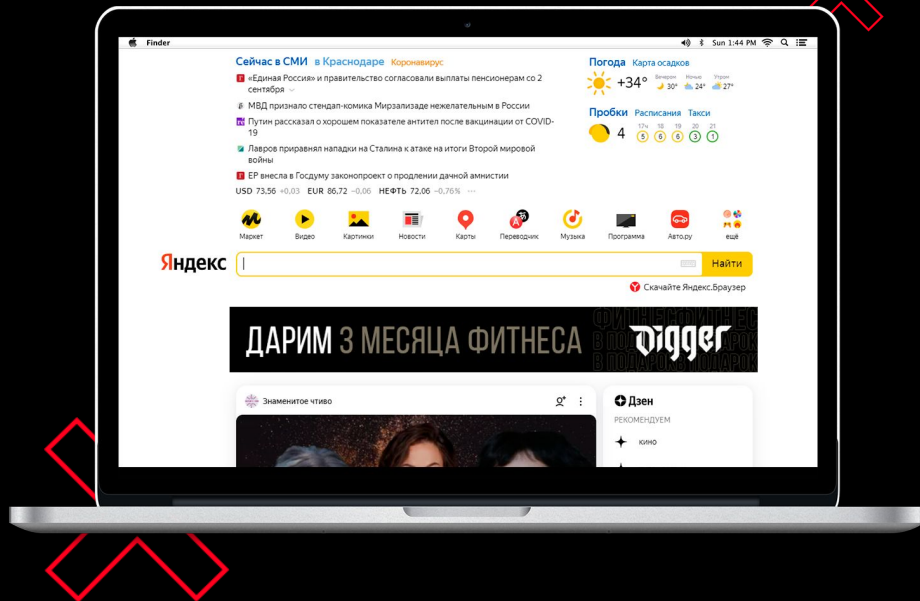
Привлечение трафика из социальных сетей Instagram, Facebook
Размещение в контекстно-медийных сетях Google и Яндекс

Решение:

Запуск таргетированной рекламы
Запуск контекстной рекламы
Привлечение новых клиентов
Повышение количества продаж

Результат:

Более 360 заявок за 2 месяца работы



Mercedes-Benz | КЛЮЧАВТО

Краснодар, Ставрополь, Ростов, Минеральные Воды

Задача:

Ведение 4 аккаунтов бренда Mercedes-Benz в разных городах
Краснодар, Ставрополь, Ростов-на-Дону, Минеральные Воды

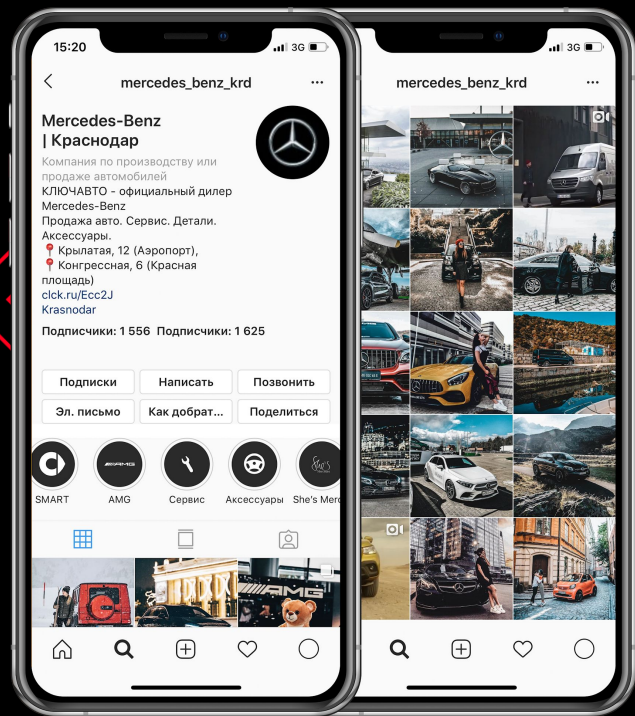
Ежемесячный прирост +3% (согласно КРП)

Решение:

Переформление профилей
Создание контента
Подборка целевой аудитории по хештегам, геопозиции
Массфоловинг

Результат:

Ежемесячный прирост +3% (согласно КРП)



Nissan | КЛЮЧАВТО

Задача:

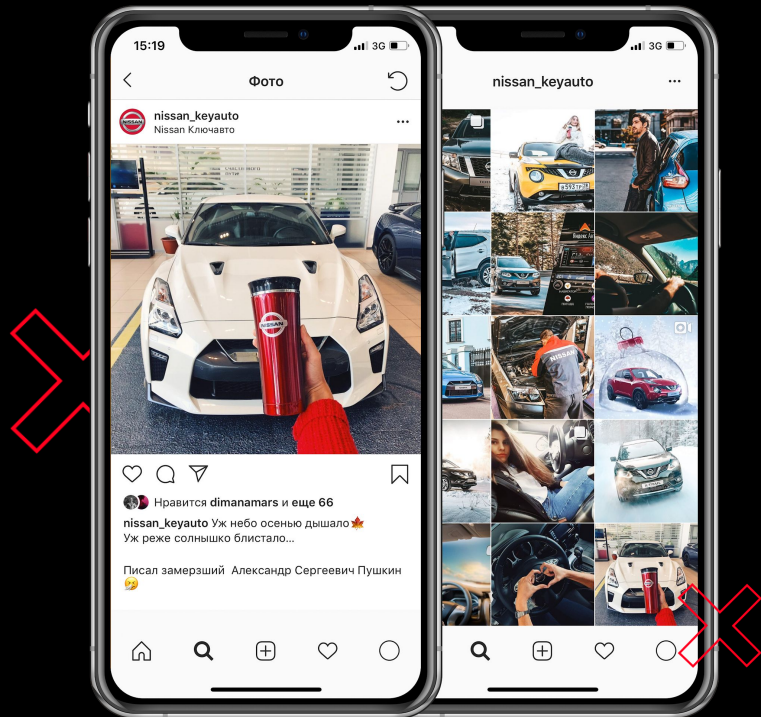
Ведение аккаунтов компании
в социальных сетях Instagram, Facebook, Вконтакте
Повышение лояльности

Решение:

Проведение фотосъемки
Запуск таргетированной рекламы в 5 городах
присутствия компании
Привлечение клиентов

Результат:

Получение стабильного трафика звонков в дилерские
центры
по оптимальной цене до 150р.



World Class Lite | Краснодар

Задача:

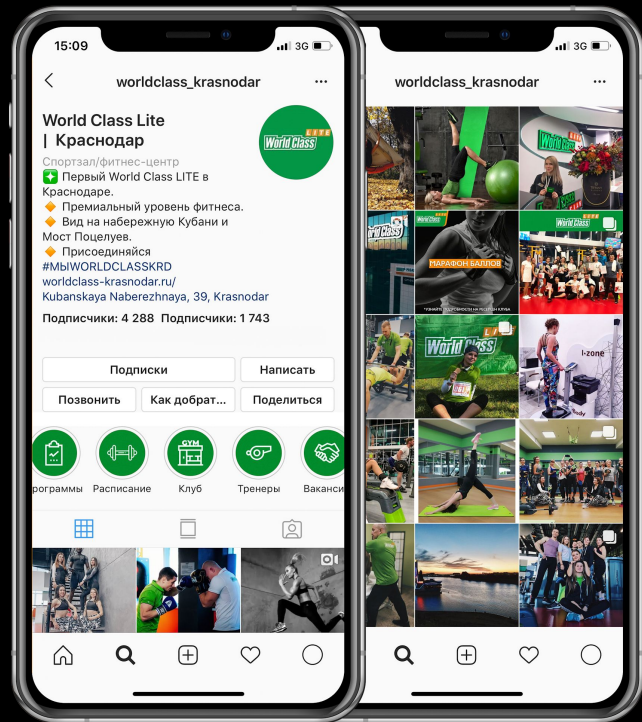
Ведение сообществ в Instagram, Facebook
Привлечение трафика из социальных сетей
Повышение узнаваемости

Решение:

Создание и оформление сообществ
Проведение фотосессии
Запуск таргетированной рекламы

Результат:

Средняя цена лида – 392 руб.
Стабильный трафик в отдел продаж
Прирост ключевых показателей профиля Instagram



Косметология | Краснодар

Задача:

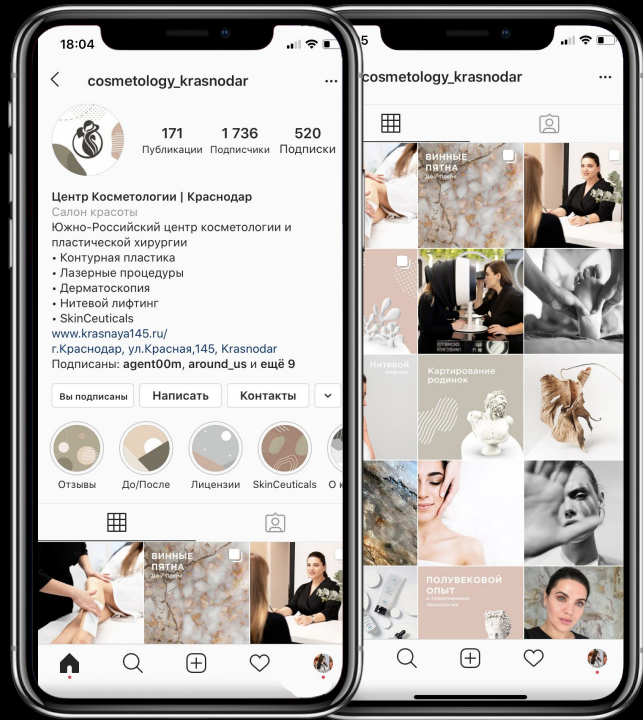
Ведение сообществ в Instagram, Facebook, ВКонтакте, Одноклассниках
 Привлечение трафика из социальных сетей
 Адаптация визуального кода бренда в социальных сетях
 Повышение узнаваемости

Решение:

Разработка маркетинговой стратегии
 Изучение рынка конкурентов и выявление инсайтов
 Выявление собственных УТП и отстройка
 Изучение визуального спектра в нише бренда
 Создание и оформление сообществ
 Проведение фотосессии
 Разработка программы сотрудничества блогеров с партнером SkinCeuticals
 Детальная сегментация аудитории с дальнейшими гипотезами по таргету
 Создание сайта

Результат:

Оформление и адаптация визуального кода бренда в социальных сетях
 Повышение активности в социальных сетях
 Прирост обращений в Директ
 Рост ключевых показателей
 Трафик в клинику с таргетированной рекламы



Стоматология OneClinic | Краснодар

Задача:

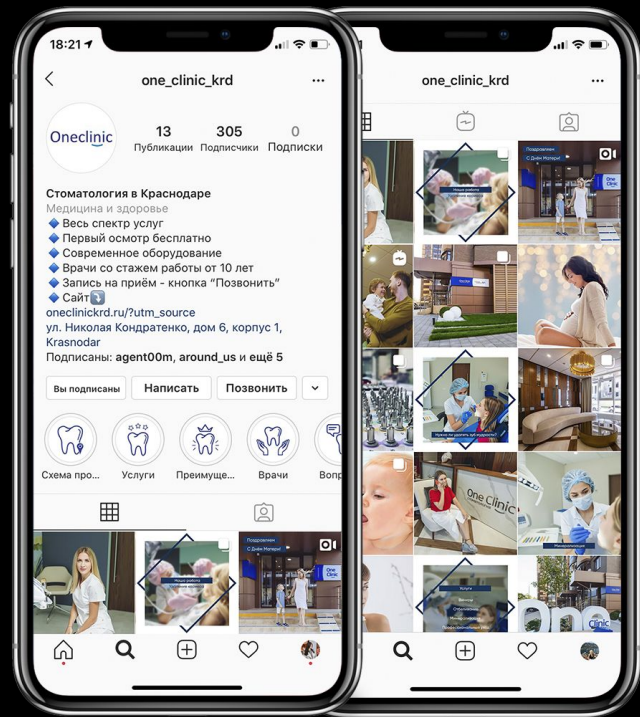
- Запуск нового бизнеса
- Повышение узнаваемости клиники
- Генерация продаж
- Разработка идейной и визуальной составляющей в интернете
- Выявление УТП
- Проработка офлайн мероприятий

Решение:

- Разработка комплексной маркетинговой стратегии
- Создание и оформление сообществ
- Создание контента для сообществ
- Проведение фотосессии
- Проведение видеосъемки
- Создание учетных записей в агрегаторах
- Создание Landing Page
- Запуск контекстной рекламы
- Запуск таргетированной рекламы
- Внедрение сквозной аналитики

Результат:

- Генерация более 1000 заявок ежемесячно
- Увеличение узнаваемости и продаж клиники



Eattery | Краснодар

Задача:

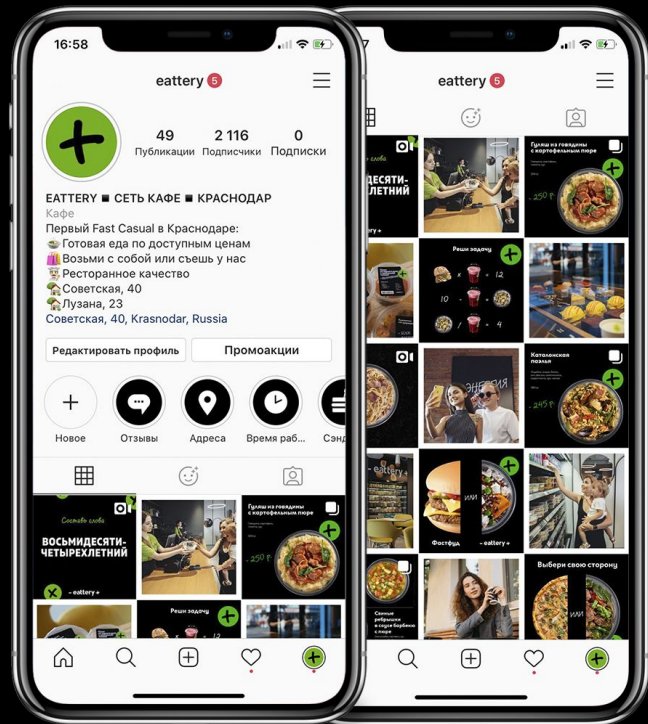
Ведение 2 аккаунтов в Instagram и Facebook
Краснодар

Решение:

- Создание профилей
- Создание контента
- Подборка целевой аудитории по хештегам, геопозиции
- Проведение фотосессии
- Работа с блогерами
- Таргетированная реклама
- Проведение конкурсов и розыгрышей
- Подбор персонала

Результат:

- Прирост +2100 подписчиков за 2 месяца с нуля
- Открыли 2 точку из-за большого спроса
- Подобрали персонал 180р за отклик



**Спасибо
за внимание**

**HEAD
SHOT**