

NEXT ▶ LEVEL

Рекламная мультивселенная

Наша рекламная группа состоит из отдельных бизнес-юнитов
по всем ключевым каналам digital-маркетинга



**РОЗОВАЯ
ПАНТЕРА**

таргет и брендформанс



**NEXT
LEVEL**

контекстная реклама



**ШЕЛКОВЫЙ
ПУТЬ**

маркетплейсы

Next Level - это:



отдельные юниты
с многопрофильной
экспертизой



офисы в Москве
и Нижнем
Новгороде

OSTROVOK.RU

mr
DOORS

travelataru
ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН ТУРОВ

LEVEL TRAVEL



100+ клиентов

Самый ценный актив компании Next Level — наши сотрудники





**Финалист
2023 год**

Next Level Agency

Привлекательный и открытый
работодатель, успешно развивающий
HR-процессы и имидж компании

| 1497 компаний вышли в финал Рейтинга

| Рейтинг работодателей
рассчитывается на основе мнения
соискателей, уровня лояльности
сотрудников и развития
HR-процессов в компании

rating.hh.ru

Участие в Рейтинге
бесплатное.
Допускаются
компании от 100
сотрудников.

ФИЦИАЛЬНЫЙ СЕРТИФИКАТ

Next Level Context – агентство performance-маркетинга



Самый зрелый
и опытный юнит
с многолетней
экспертизой

Яндекс  Директ | K*
50

Сертифицированные
партнеры Яндекс
и K50



Разрабатываем
собственные
продукты
для оптимизации
бизнес-KPI

Мы предлагаем клиентам 3 продукта нового поколения для увеличения рентабельности контекста

01

Центр Конверсий
Онлайн- и офлайн
конверсии в одном окне

02

КПСС
Точечное управление
своим доходом

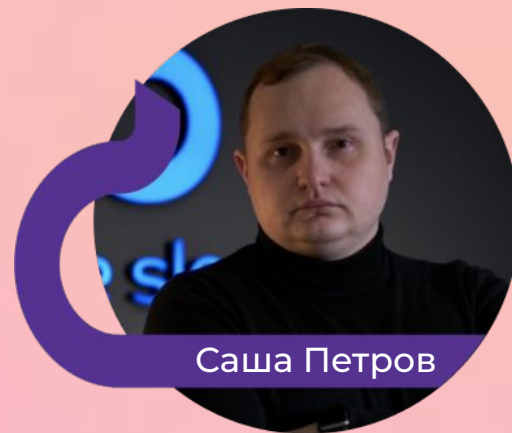
03

K50 + Seowork
Автовыключение
контекста,
когда хорошо работает
SEO

Розовая Пантера

Таргетированная реклама и брендформанс
Увеличиваем продажи и узнаваемость бренда

Основатели Розовой Пантеры



Розовая Пантера:



Взаимодействие с креаторами



Потоковое создание контента



Эффективное размещение



Тестирование и анализ



Один договор на всё

Шелковый путь — агентство по работе с маркетплейсами

Настройка магазина и ассортимента

Работа с масштабированием

Аудит товарной матрицы

Консалтинг

Оптимизация SEO-текстов

Карточки товаров под ключ

Исследования



Шелковый путь — агентство по работе с маркетплейсами

Основатели Шелкового Пути

NEXT LEVEL

Рекламная группа

- #1 performance агентство 2023 по версии Ruward
- авторские технологии
- офиц. партнёр К50, Яндекс



Виолетта Минина

СЕО интернет-магазина детских товаров Jenerkids, экс-директор по электронной коммерции ГК Natura Siberica (ex)

SF IRU

Агентство интернет-маркетинга и консалтинга

- 8 лет на рынке
- 200 реализованных проектов
- 30+ проектов в работе

Быстрый старт в Telegram

Кейс Blue Sleep

Клиент:



один из ведущих брендов товаров для сна в РФ, основные продажи онлайн.

Задача:

Запустить **новый** рекламный канал с живой лояльной аудиторией

Что сделали:

Реклама в telegram-каналах у блогеров и реклама через платформу Telegram Ads:

- РК на один канал
- РК на несколько каналов
- РК на интерес + язык
- реклама через бота



33 млн благодаря фабрике контента

Клиент:

travelataru

сервис по подбору туров

Задача:

Усилить позицию бренда на рынке.

Что сделали:

Провели custdev, воркшоп и на основе этого сняли

3 вида роликов:

- от блогеров
- от креаторов
- от нашей команды.

Запустили медийную рекламу.

Результаты:

CPA **-30%**,

Lift на поиске **+9%**.

CPA с медийных кампаний по post-view — **3 162,14 рублей**, а общий доход с этих кампаний — **33 137 407,00 рублей**.



Рост продаж за счет анализа конкурентов

Клиент:

Бренд
крупногабаритной
бытовой техники



Задача:

Увеличить продажи
в условиях жесткой
конкуренции,
повысить конверсию

Что сделали:

1. Использовали цены конкурентов
2. Запустили алгоритм **N-Gram**
3. Оптимизировали автостратегию

Результаты:

1. Рост **CTR на 22%**, конверсии **на 26%**
2. Сокращение ДРР на **71%**
3. Чек вырос **ровно вдвое**

N-GRAM
BY NEXT LEVEL

  **Директ**

Рост продаж через инфлюенс-маркетинг

Клиент:

Бренд
крупногабаритной
бытовой техники



Задача:

Привлечение
внешнего трафика
на маркетплейсы
для роста продаж

Что сделали:

Интеграция с мелкими
и средними блогерами
(стоимость
за интеграцию от 2 000
до 10 000 руб)

Результаты:

Продажи
на Wildberries
выросли на **42%**



Рост продаж на сайте через performance- и медийную рекламу

Клиент:

Кроссбординговая платформа для покупки товаров из-за рубежа



Задача:

Повысить узнаваемость клиента, простимулировать спрос и продажи

Что сделали:

1. Сформировали Customer Journey Map пользователя
2. Запустили медийные рекламные кампании в Яндекс Директ по всей воронке продаж

Результаты:

1. Рост визитов на 128%
2. Рост конверсии в покупку на 30%



NEXT LEVEL

 **РОЗОВАЯ
ПАНТЕРА**
таргет и брендформанс

 **NEXT
LEVEL**
контекстная реклама

 **ШЕЛКОВЫЙ
ПУТЬ**
маркетплейсы

Напишите нам,
чтобы обсудить детали

info@next-level-agency.ru
t.me/CKPbITHuKC