Стратегический маркетинг для масштабирования международной онлайн-школы IV Medical School

Старт совместной работы: март 2023

Старт проекта: февраль 2022





Мы — команда профессионалов-практиков Minimasneva Project Team



Основатель и идейный вдохновитель команды — Алёна Маснева, маркетолог-стратег, руководитель с 14-летним стажем и преподаватель





Мы занимаемся абсолютно всеми бизнесзадачами и маркетинговыми инициативами, специализируясь на стратегии

Помогаем бизнесу
достигать цели, решать
поставленные задачи
и разбираться с процессами

Оптимизируем направления бизнеса, рекомендуем прогрессивные решения, основанные на аналитике

И, конечно, увеличиваем
 прибыль клиентов :) Благодаря
 комплексным маркетинговым
 решениям для бизнеса

50+

Человек в штате команды

50+

Проектов мы ведем параллельно

300+

Проектов мы успешно реализовали

2000+

Консультаций мы провели 200+

Разработок и внедрений комплексных маркетинговых стратегий

Более 600 отзывов и 300 кейсов с отметками клиентов собраны у Алёны в запрещённой соцсети @minimasneva



В папках хайлайтс (закреплённые сторис) «Кейсы» и «Отзывы»

Посмотрите наш <u>showreel</u>, чтобы за 1,5 минуты изучить ряд наших разработок и масштабных проектов, в том числе и неопубликованных в кейсах ввиду договора о неразглашении









+65 ♥

А ещё у нас множество регалий и ряд наград, нестандартные кейсы и известные клиенты, многие из которых под NDA. Но они точно рядом с вами!

- Мы работали с РЖД, Черкизово, Сбером и ВК
- Помогали с открытием медицинских центров и частных клиник
- Организовывали фестивали и конференции
- Упаковывали государственные проекты
- Развивали региональный малый бизнес











GUESS

Лиотех



hermitage.

Wundermöbel

GRAVITY

Rekish



*OBSCURA





















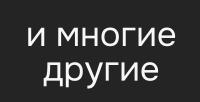












(

Мы изучаем бизнес в разрезе современных тенденций, и создаём успешные практические бизнес-модели. Формируем маркетинг как глобальную цепь взаимодействий всех элементов бизнеса и инструментов продвижения.

Мы создаём бренды, которые задают тренды

IV Medical School

Международная онлайн-школа для медицинских специалистов в области IV-терапии с адаптированными методиками для каждой страны

>5000

Выпускников по всему миру

Главная задача на 2023 год — масштабировать результаты и устранить функциональные ошибки, которые мешают расти

Вводный перечень проблем

Отсутствие комплексной маркетинговой стратегии

Стагнация масштабов и отсутствие продвижения

Узкая ЦА

Отсутствие инструментов систематизации, аналитики продаж и количества клиентов

Неудовлетворенность текущей айдентикой

Функциональные ошибки в основном инструменте продаж — сайте

Для масштабирования исправно функционирующего бизнеса необходимо задействовать множество маркетинговых инструментов, но для начала нужно изучить уже внедрённые механизмы и их результативность

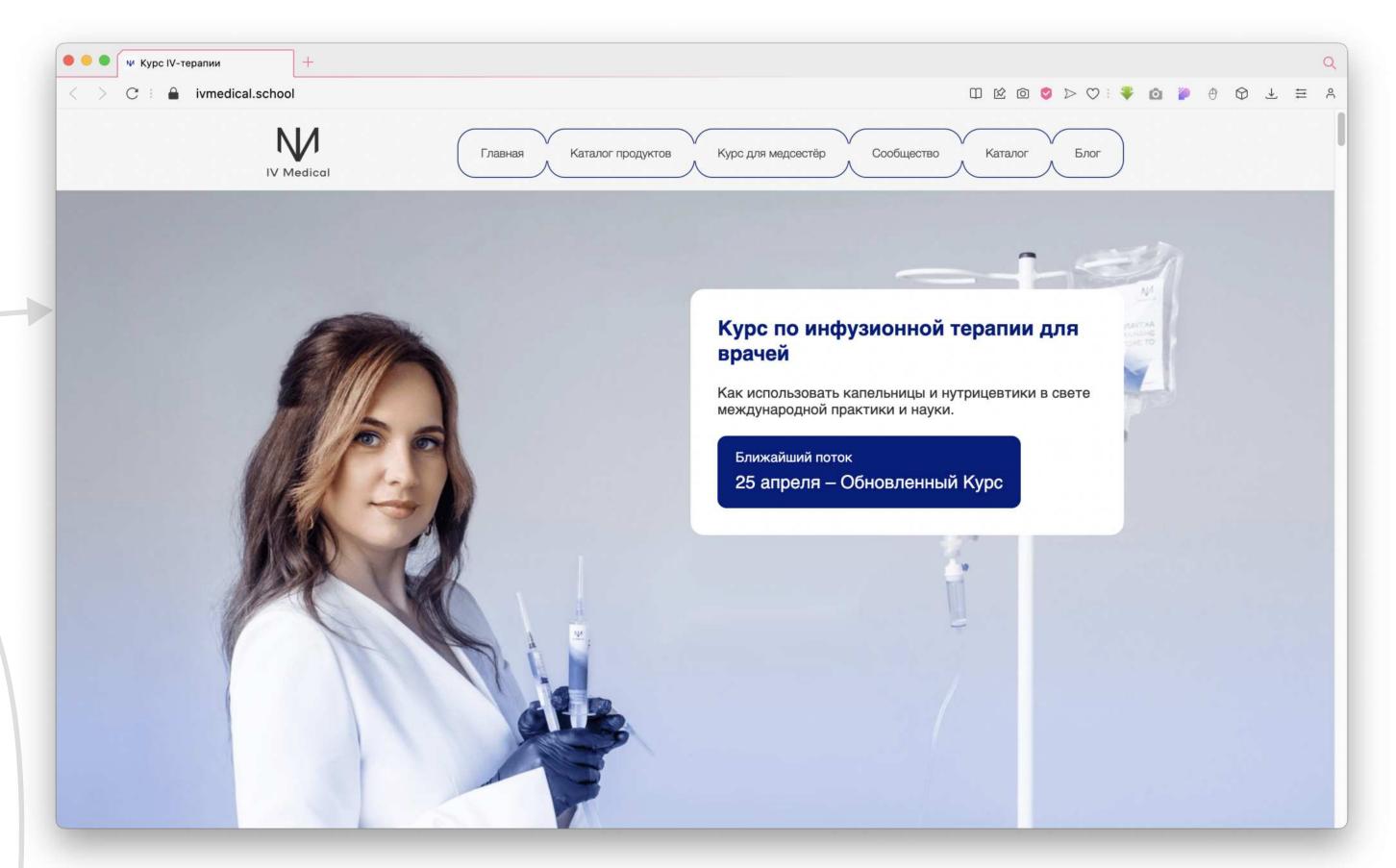
Поэтому мы провели

Исследование макро и микросреды

Изучение трендов и тенденций Pestel-анализ и SWOT/ TOWS-анализы

Маркетинговое исследование Business Model Canvas в точке (A) Анализ лидов, продуктовой линейки и воронки





Позиционирование

Целевая аудитория

Анализ страниц и аудит сайта IV Medical

Контент

Дизайн и оформление

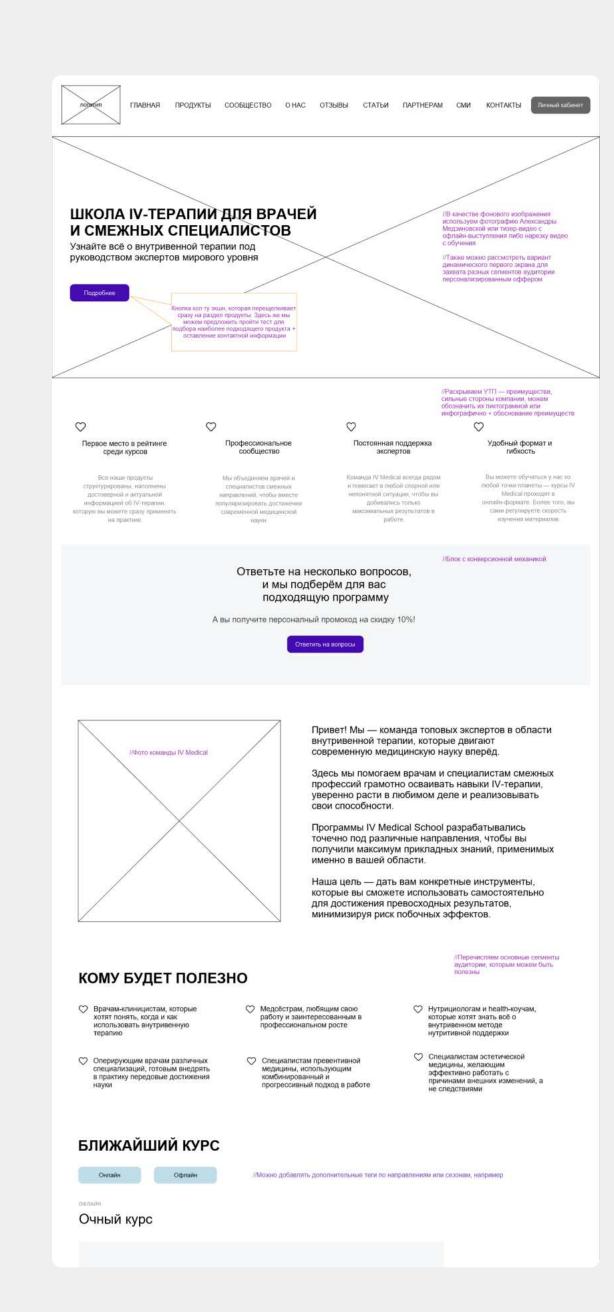
Способы продвижения

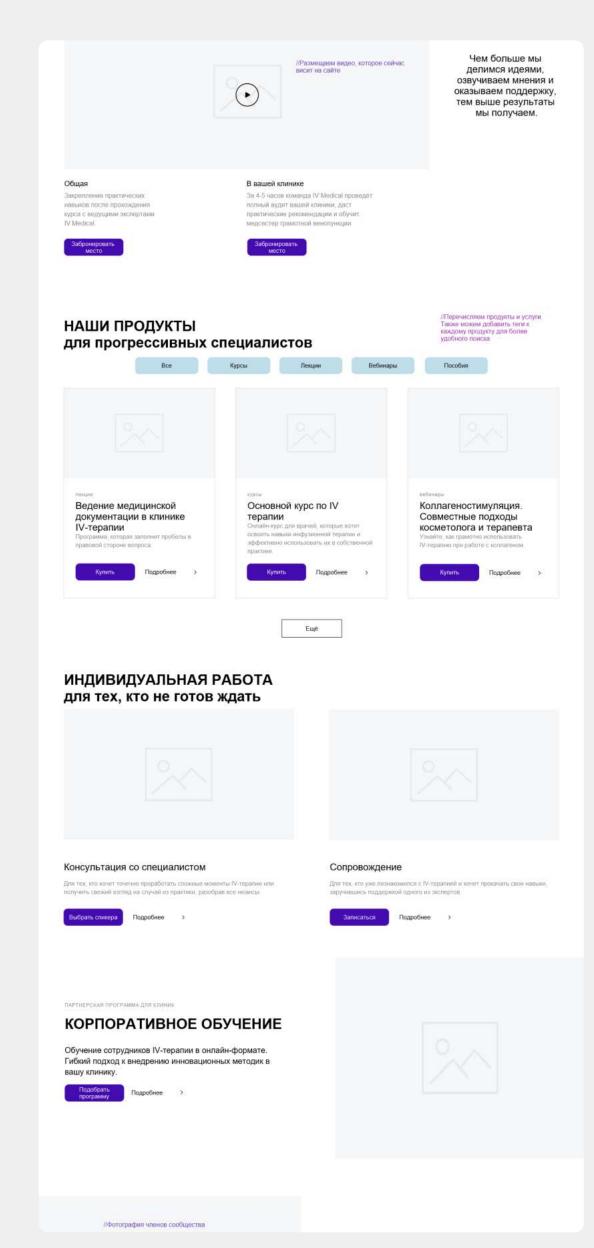
Рекламные стратегии

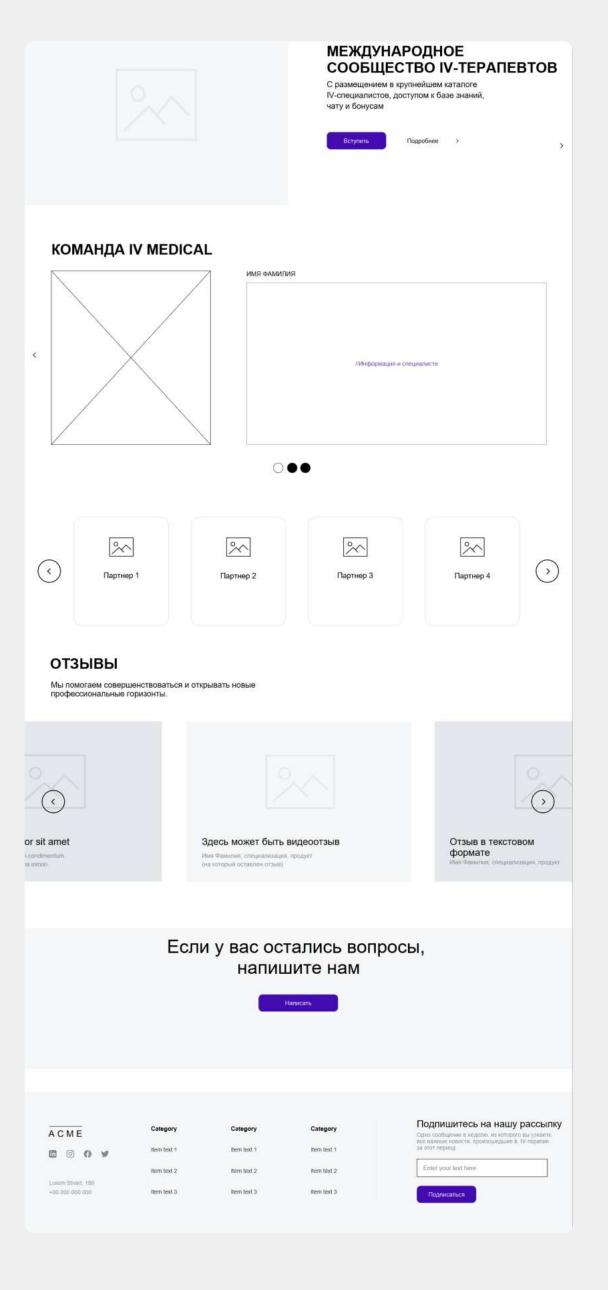
Business Model Canvas в точке (В)

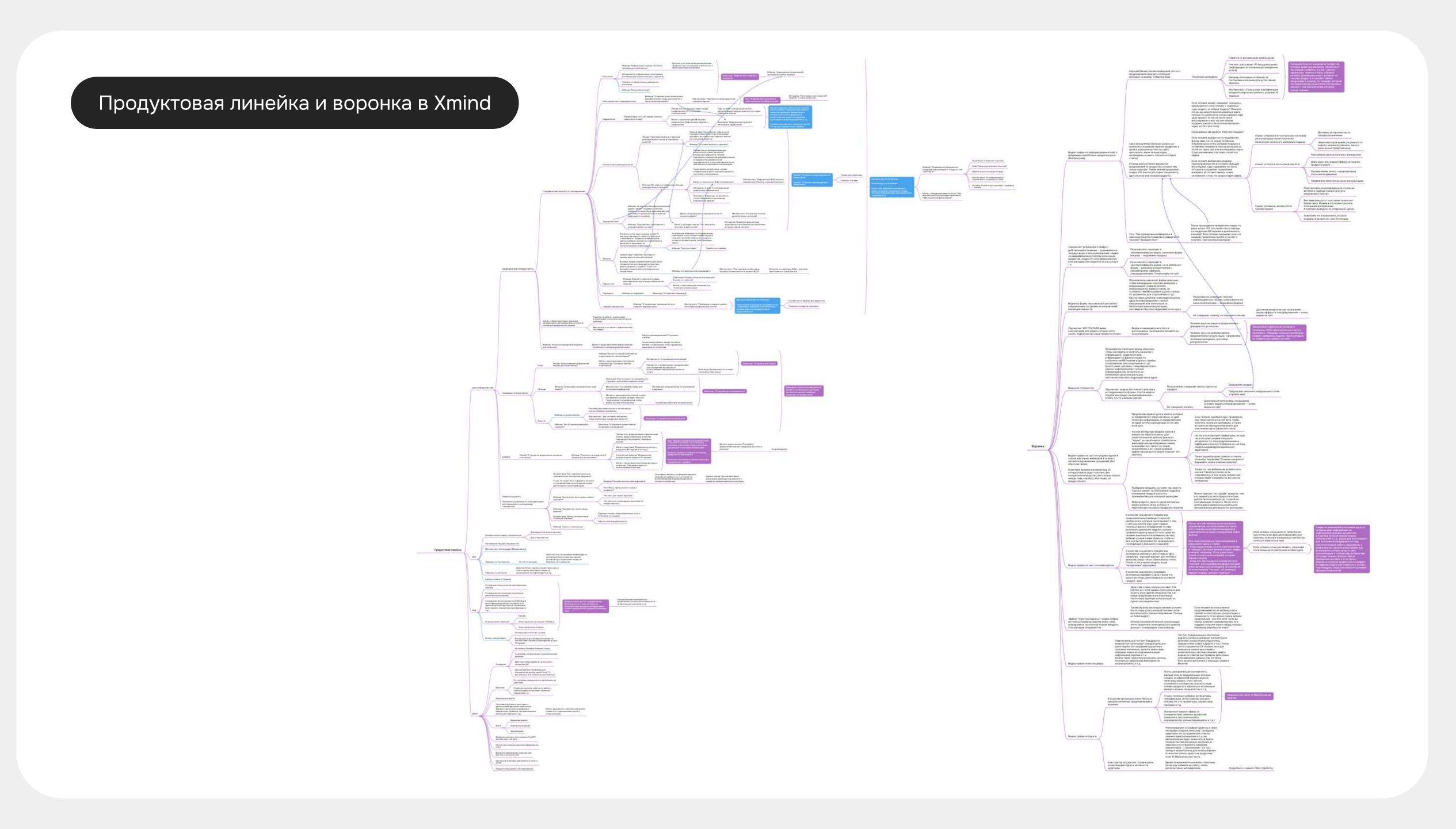
Структура работы

Сайт





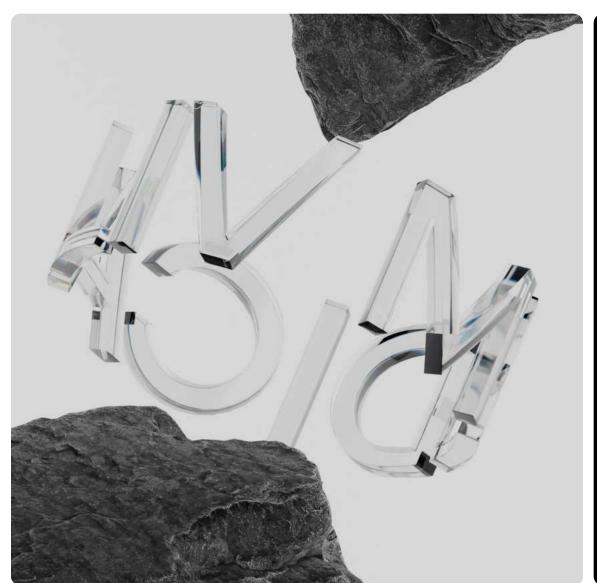




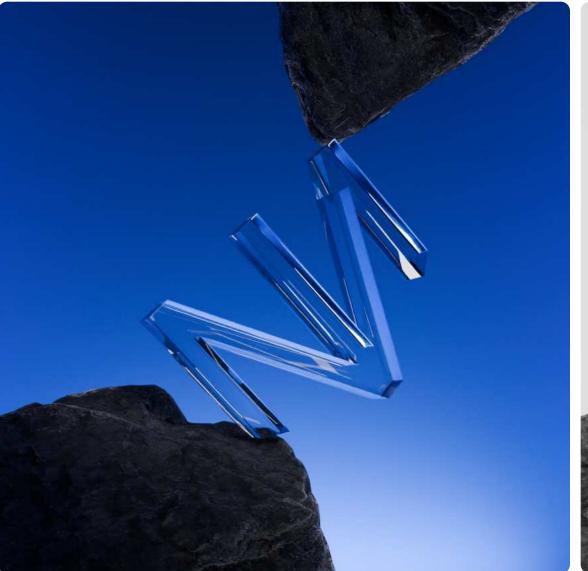
Доработка позиционирования и айдентики

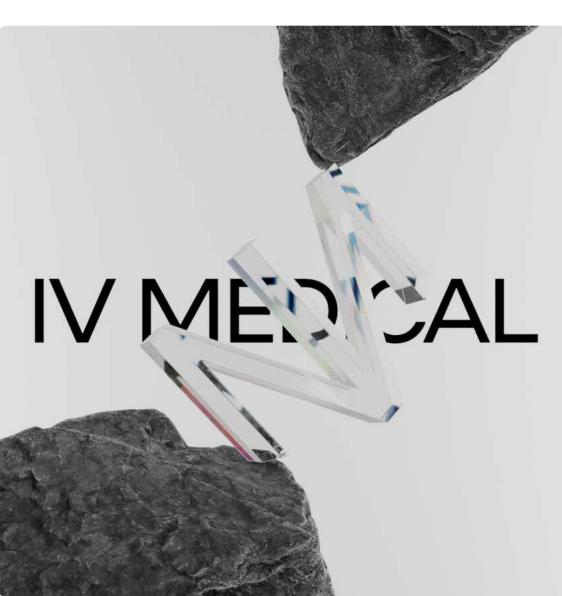
Сделали упор на работу с медицинским сообществом

Доработали существующий гайдлайн для повышения визуальной узнаваемости и соблюдения единой концепции на разных платформах. Разработали 3D модель логотипа для размещения на сайте





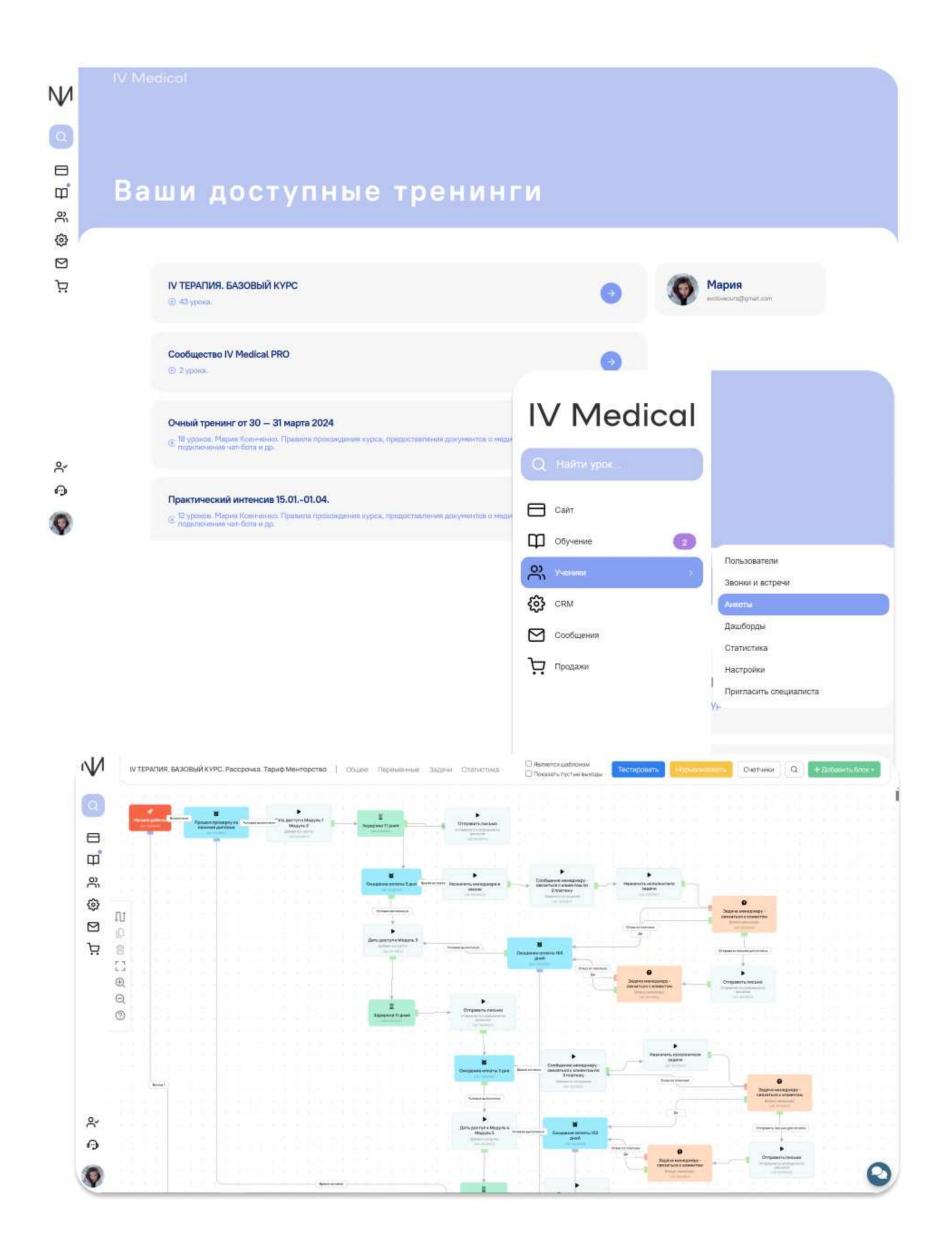




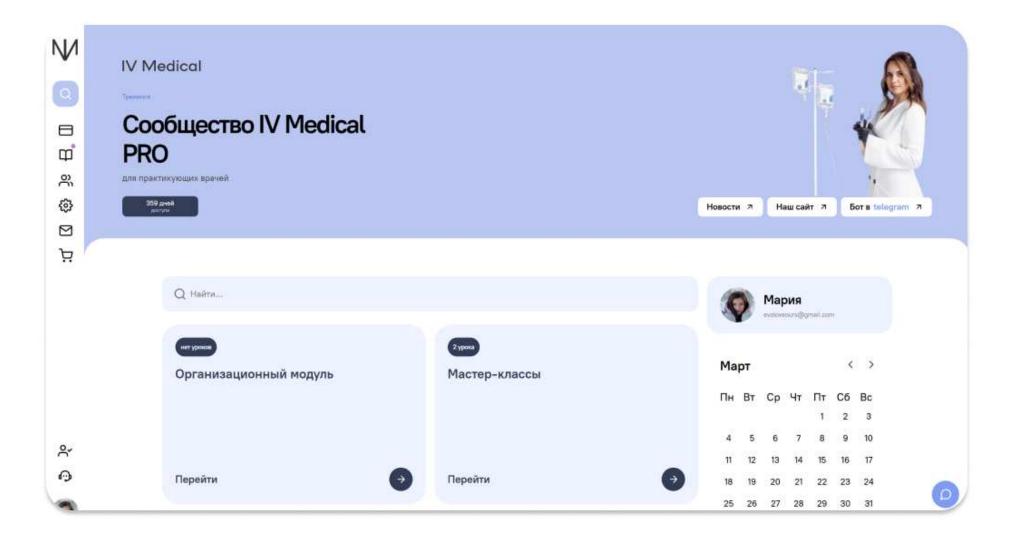
Доработка активных платформ

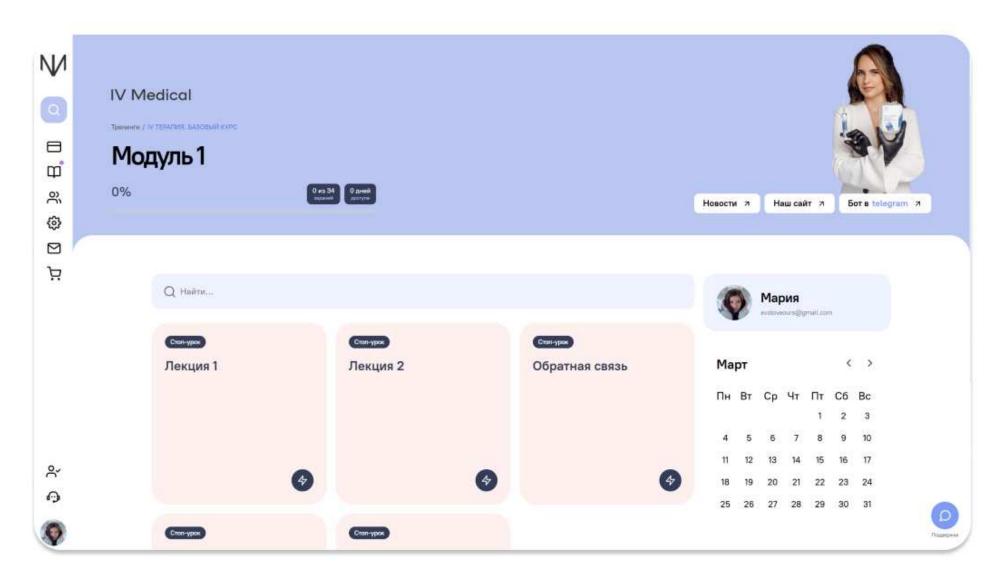
Повысили уникальность оформления основной обучающей платформы IV Medical — GetCourse. Упростили пути взаимодействия менеджеров с платформой, улучшили юзабилити, автоматизировали энергозатратные процессы

До



После

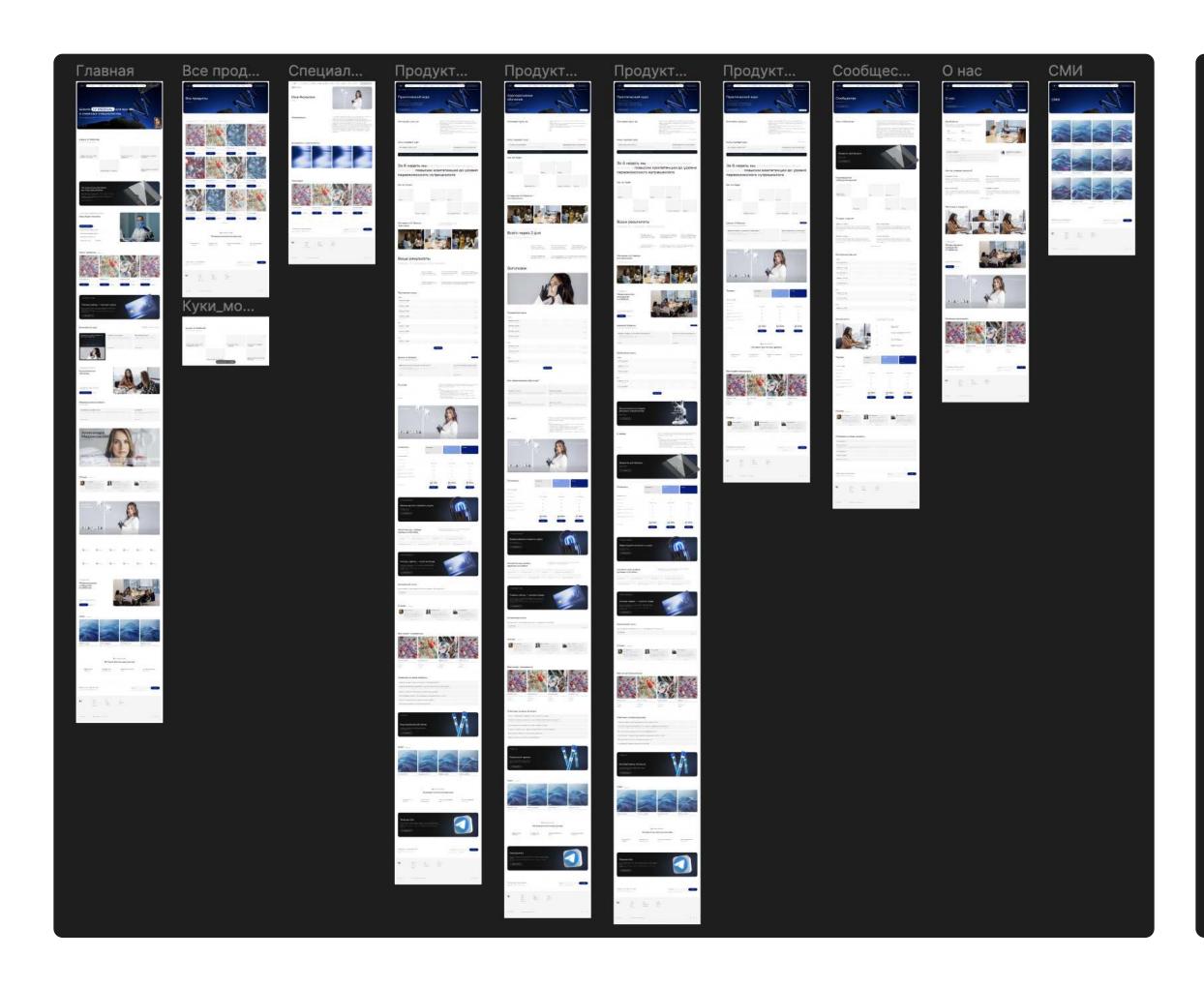


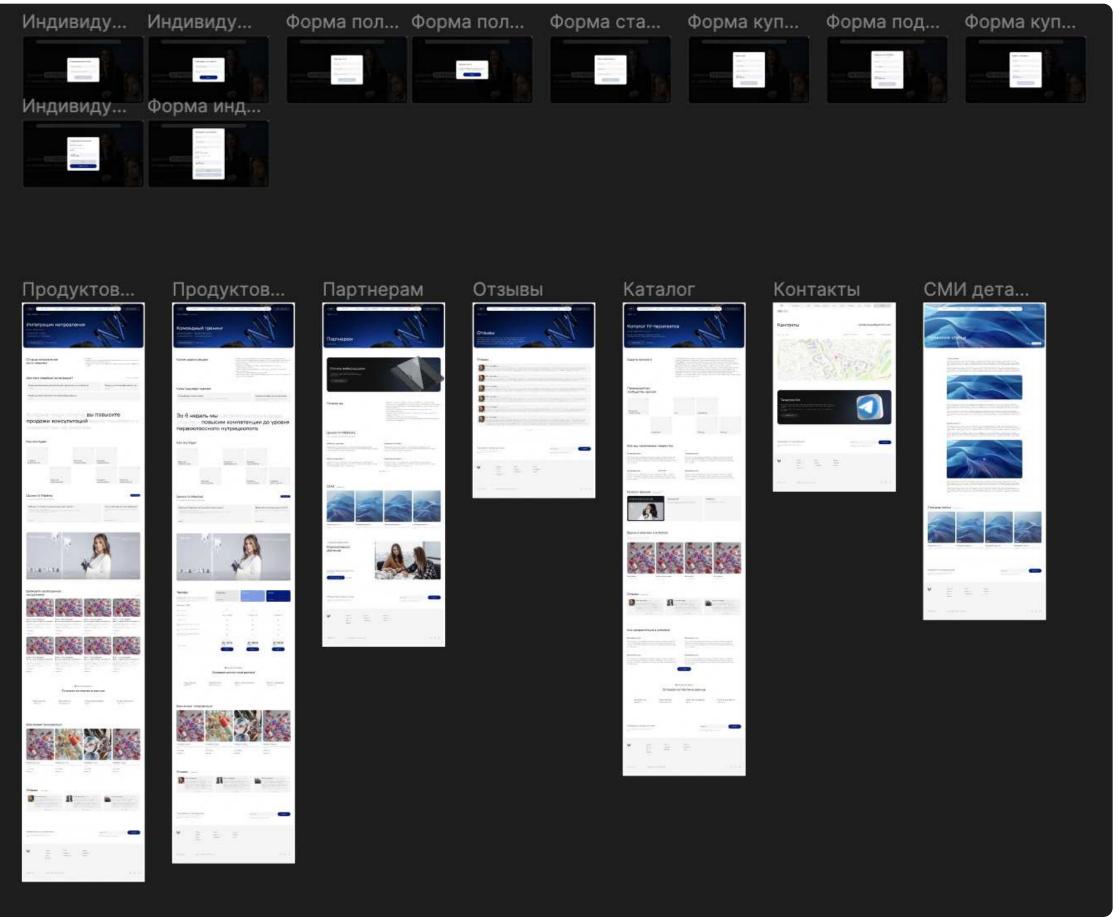


Разработка нового сайта

С учётом ошибок прошлого сайта, разработали совершенно новую онлайн-платформу с грамотной структурой, сформированным УТП, сильными текстами, закрывающими возражения, усиленной воронкой и лид-магнитами

Сейчас сайт находится на финальном этапе разработки и готовится к запуску





Результаты сотрудничества

Благодаря комплексному подходу к решению поставленных задач и детальному изучению имеющихся у бизнеса возможностей на развитие и продвижение, за год фоновой, размеренной работы нам удалось в 1.5 раза увеличить количество заказов на GetCourse

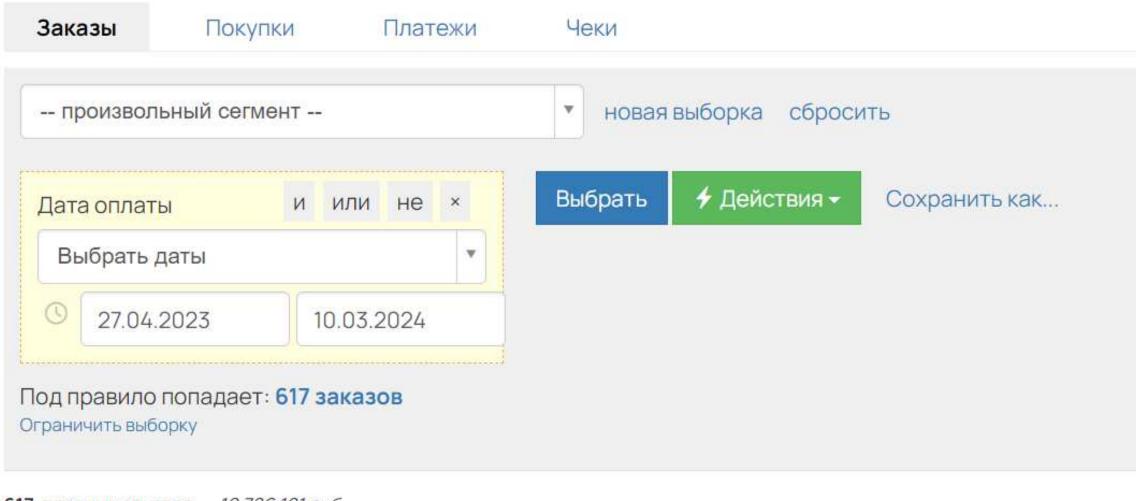
Наша работа с проектом продолжается. Впереди запуск нового сайта, внедрение CRM, настройка контекстной рекламы и сквозной аналитики, а также работа по развитию социальных сетей школы, доверенная нам заказчиком с середины текущего месяца.

Заказы

Дата	оплаты	***************************************		Выбрать	∮ Действия √	Сохранить как
Вы	брать даты		•			
0	27.04.2022	27.04.2023				

431 оплачено 100% **9 561 289 руб.**

Заказы



617 платных заказов 10 786 181 руб. 617 оплачено 100% 10 407 089 руб.