



KOKOS.COM

# 1 / КРАТКАЯ СПРАВКА ОБ АГЕНТСТВЕ

Kokoc.com уже **20 лет** на российском рекламном рынке. На данный момент в штате компании состоят порядка **850 сотрудников**. Агентство входит в **ТОП-3** в рейтингах SEO-компаний.

У Kokoc.com представлен широкий спектр предложений в сфере интернет-маркетинга:



1

**SEO в России и за рубежом**

2

**Веб-аналитика**

3

**Контекстная реклама**

4

**Разработка сайтов**

5

**SMM**

6

**E-mail маркетинг**

Компания предлагает широкий спектр специализированных digital-решений в сферах **интернет-торговли, медицины, мебельного бизнеса, строительства, авто, юридических услуг** и ряда других.

# 1 / БИЗНЕС-ДОСТИЖЕНИЯ АГЕНТСТВА

Рост выручки

**49%**

Рост  
прибыли

**35%**

За период 2020-2024 годов  
у компании появилось более

**500**

НОВЫХ  
КЛИЕНТОВ

Об этом свидетельствуют **ОТЗЫВЫ ДОВОЛЬНЫХ КЛИЕНТОВ.**



Выражаем благодарность за слаженную и продуктивную работу, высокую экспертность и отличный результат в SEO продвижении сайта. Благодаря специалистам компании наш сайт mofi.ru занят уверенные позиции в топ и ежемесячно растет!

**Д. В. Мазур**

Генеральный директор  
Mofi.ru

Компания ООО "Фитатлон" благодарит ООО "Кокос Групп" и выражает искреннюю признательность за работу над SEO-оптимизацией сайтов компании. Несколько ресурсов нашей компании укрепили свои позиции в поиске и приобрели новых клиентов.

**Голомазова А. Л.**

Генеральный директор  
ООО «Фитатлон»

Но ярче всего успехи компании иллюстрируют **УСПЕШНЫЕ КЛИЕНТСКИЕ КЕЙСЫ.**

**Рост дохода и конверсий для магазина одежды**

**Mofi.ru**

<https://kokoc.com/keys/mofi-ru-agregatory-i-krupnye-konkurenty-ne-slyshali/>

**A-ride.ru. Рост дохода и трафика для  
магазина пневмоподвесок**

<https://kokoc.com/keys/a-ride-esli-kazhetsya-chto-rasti-uzhe-nekuda/>

# 3 / ВКЛАД В РАЗВИТИЕ СЕГМЕНТА РЫНКА

За указанный период времени компания постоянно вводила различные нововведения, развивалась сама и помогала в этом своему сегменту рынка.

## 1

Например, была реализована коллаборация с DMP-платформой, клиенту предлагались новые возможности в рамках SEO-продуктов. Клиент получал +5% конверсии уже через 2 недели после старта работ по SEO. Хотим особо отметить, что прямого аналога подобного решения на рынке не существует.

Пруф и подробности:

<https://kokoc.com/seo-for-sales-profiledata/>

## 2

Успешно запустили направление международного продвижения, получив отличные кейсы по проектам, с которыми выступили на конференциях.

Пруф и подробности:

<https://kokoc.com/uslugi/prodvizhenie-saytov-za-rubezhom/>

## 3

Вывели показатели клиентской отчетности на новый уровень. Теперь речь идет не только чисто про результаты по SEO, но и про конкретные показатели в денежном эквиваленте:

<https://bit.ly/3oN3EAj>



# 4 / ЗАКЛЮЧЕНИЕ

За период **2020-2024** годов компания Кокос.com показала уверенное и устойчивое развитие, получила в свой актив **500+ новых клиентов** из совершенно различных отраслей. Также удалось внедрить несколько **уникальных технологических решений** и **повысить эффективность бизнеса своих клиентов**.

Используя классические, проверенные временем инструменты, а также постоянно находясь в поиске инноваций, компания год от года растет, поднимает планку для всего рынка и помогает своим клиентам зарабатывать больше, эффективно используя их бюджеты на интернет-маркетинг.

