

ПАРТНЕРСКИЕ ПРОГРАММЫ

**как важная точка быстрого масштабирования компании:
пример Globus Community**

Инга Морозова,
руководитель Globus Community

О компании

- Разработка, аналитика и интеграция корпоративных систем и бизнес-процессов
- На ИТ-рынке с 2011 года
- 250+ специалистов
- Около 120 разработчиков-партнеров
- 2-е место среди лучших мобильных разработчиков России (Tagline, 2019)
- Входим в Топ-10 крупнейших разработчиков приложений для бизнеса и госструктур по версии CNews (2019)

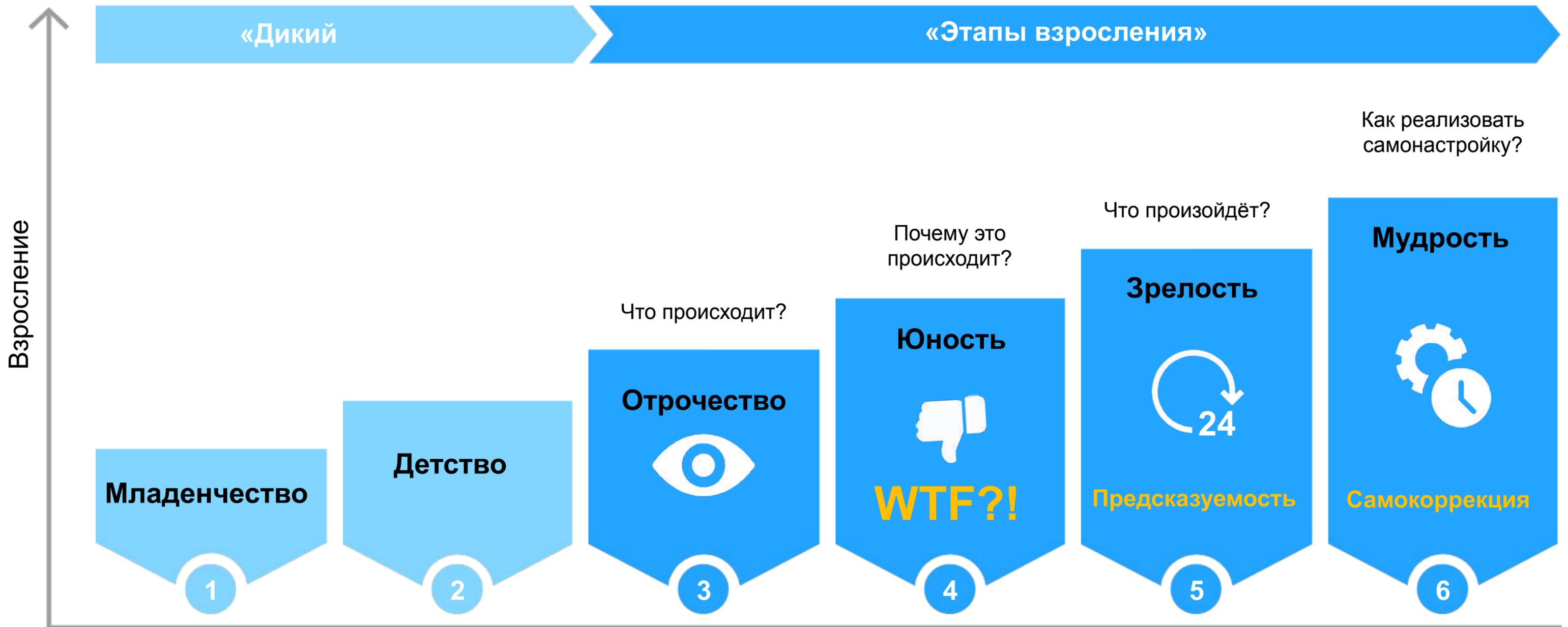


О Globus Community

- 2017 год основания партнерской сети
- 600+ партнеров
- Аутсорс, аутстафф, агентский формат взаимодействия
- Консорциумы, стратегические партнерства
- 2-е место в рейтинге партнерских программ Tagline
- **1-Е МЕСТО В ВАШЕМ СЕРДЕЧКЕ ;)**



Стадии зрелости



73%

от общего числа проектов реализуется в том числе с привлечением партнерских ресурсов



Что помогло кратно вырасти Globus Community

- Больше новых партнеров
- Условия юридического и финансового взаимодействия
- Интеграция в операционную деятельность компании (аутстафф, аутсорс, агентские, консорциумы)
- Глобальная поддержка партнеров (с начала работы и до подписания актов)
- Технические консультации по сложным моментам
- Поддержка бизнеса партнеров: Skrepka, Cerebro
- Активное взаимодействие с внутриотраслевым рынком
- Собственные мероприятия: GP Day, GP Camp, Точка G
- **ДРУЖБА**

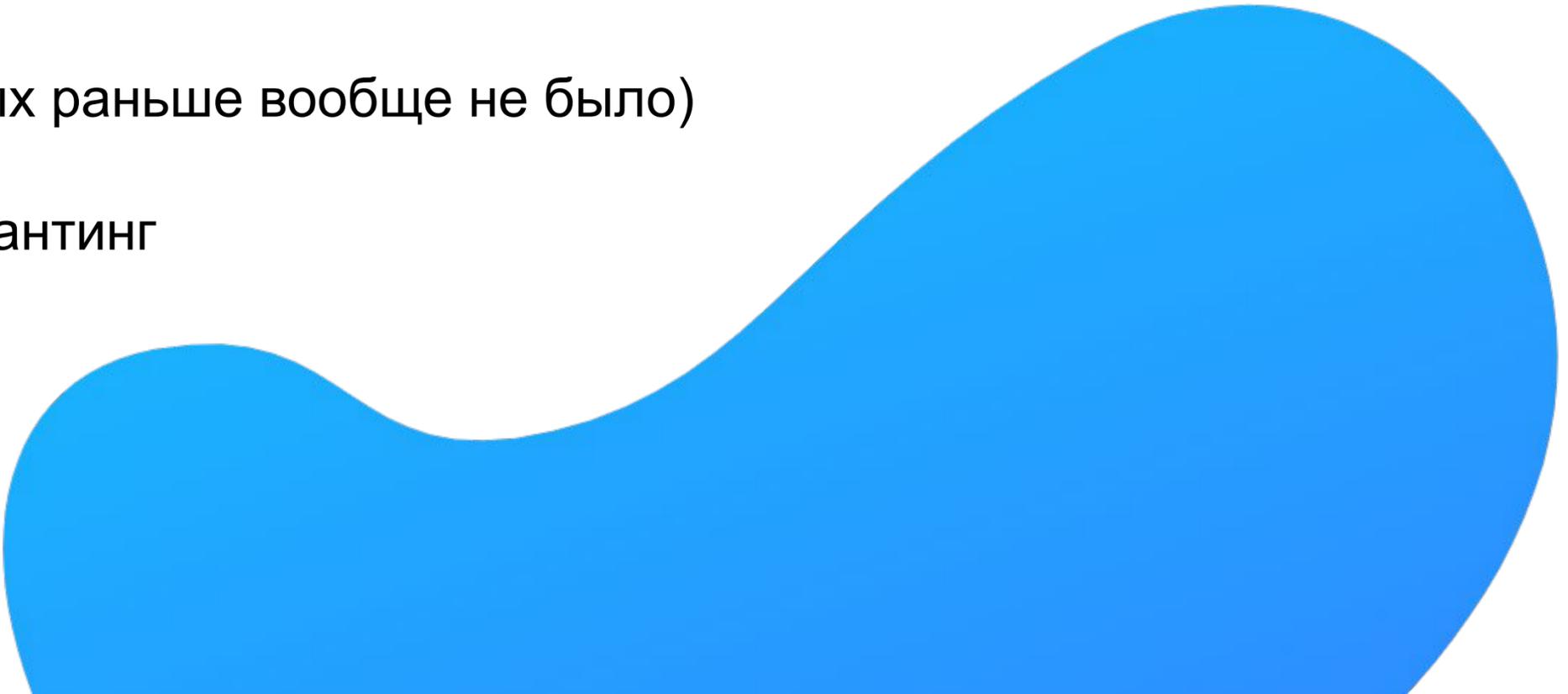
Как Globus изменился благодаря партнерской программе

- Рост в технологиях
- Более крупные клиенты и тендеры
- Новые коллаборации
- Совместные планы
- Масштабирование

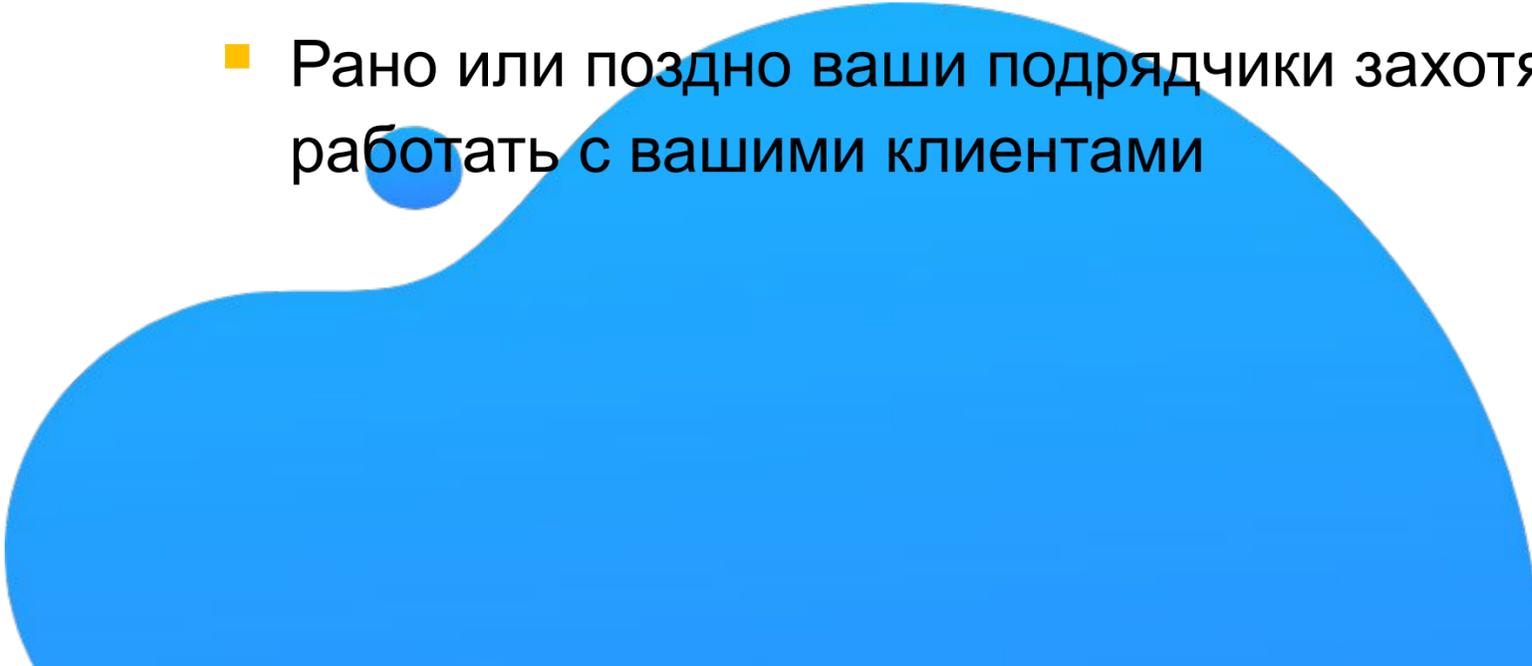


Как партнерские программы меняют жизнь агентств

*спойлер: очень сильно

- Новые масштабные проекты
 - Выход на крупных заказчиков
 - Монетизация нецелевых лидов
 - Рост в экспертизах (и тех, которых раньше вообще не было)
 - Юридическая поддержка, PR и хантинг
 - Финансовое сопровождение
 - Построение бизнес-процессов
 - **СТАБИЛЬНОСТЬ**
- 

Негативные моменты

- Более высокие ставки, чем на рынке
 - Низкий уровень разработчиков
 - Активная текучка разработчиков на проектах
 - Большое количество партнерских сетей
 - Большое количество «мамкиных» бизнесменов
 - Приходится иметь дело с кассовым разрывом исполнителя
 - Вам придется по несколько раз объяснять одно и то же
 - Рано или поздно ваши подрядчики захотят работать с вашими клиентами
- 



Основные события Globus

- Точка G
- GP Days
- Бизнес-клуб Globus
- Отраслевые митапы





GP Days



Серия митапов про аутстафф





Спасибо за внимание!



Инга Морозова

руководитель Globus Community



Globus

[Globus-ltd.com](https://www.globus-ltd.com)

+7 (800) 775-13-96

