

# **ПАРТНЕРСКИЕ ПРОГРАММЫ**

**как важная точка быстрого масштабирования компании:  
пример Globus Community**

Инга Морозова,  
руководитель Globus Community

## О компании

- Разработка, аналитика и интеграция корпоративных систем и бизнес-процессов
- На ИТ-рынке с 2011 года
- 250+ специалистов
- Около 120 разработчиков-партнеров
- 2-е место среди лучших мобильных разработчиков России (Tagline, 2019)
- Входим в Топ-10 крупнейших разработчиков приложений для бизнеса и госструктур по версии CNews (2019)

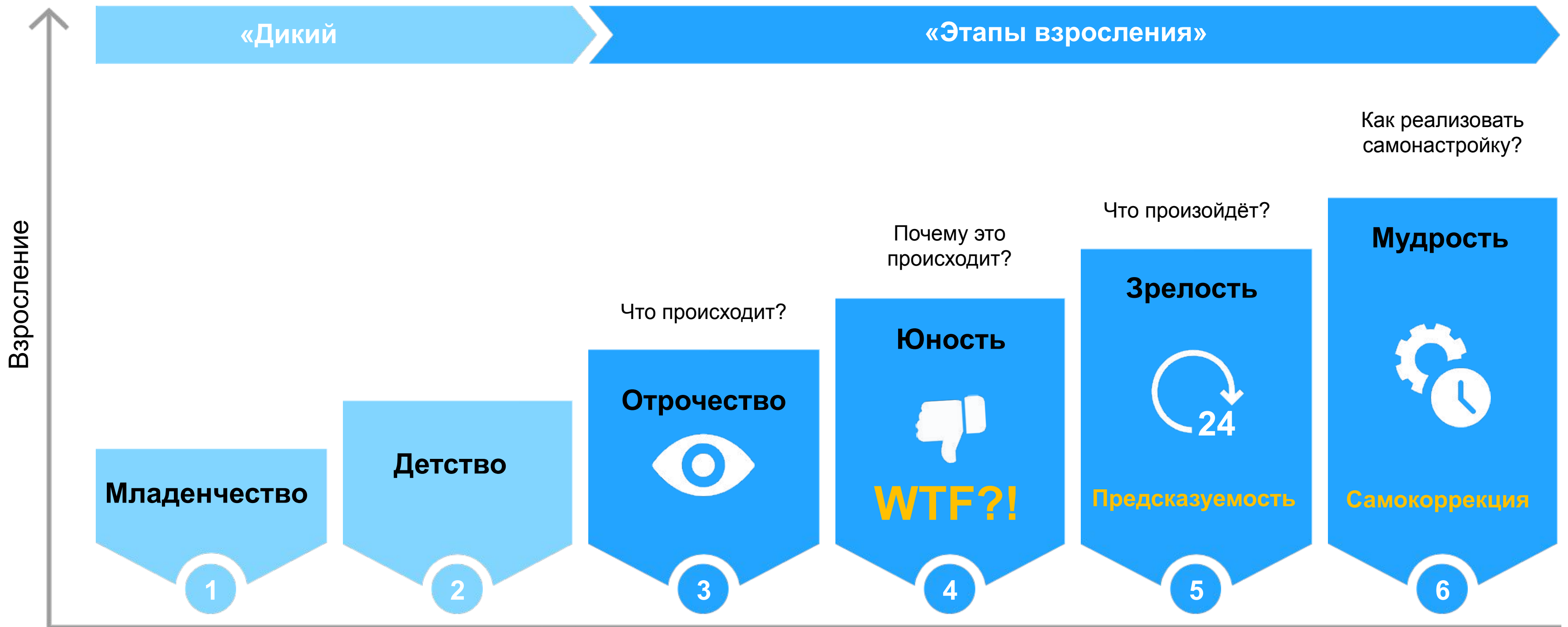


## О Globus Community

- 2017 год основания партнерской сети
- 600+ партнеров
- Аутсорс, аутстафф, агентский формат взаимодействия
- Консорциумы, стратегические партнерства
- 2-е место в рейтинге партнерских программ Tagline
- **1-Е МЕСТО В ВАШЕМ СЕРДЕЧКЕ ;)**



# Стадии зрелости



# 73%

от общего числа проектов реализуется в том числе с привлечением партнерских ресурсов



# Что помогло кратно вырасти Globus Community

- Больше новых партнеров
- Условия юридического и финансового взаимодействия
- Интеграция в операционную деятельность компании (аутстафф, аутсорс, агентские, консорциумы)
- Глобальная поддержка партнеров (с начала работы и до подписания актов)
- Технические консультации по сложным моментам
- Поддержка бизнеса партнеров: Skrepka, Cerebro
- Активное взаимодействие с внутриотраслевым рынком
- Собственные мероприятия: GP Day, GP Camp, Точка G
- **ДРУЖБА**

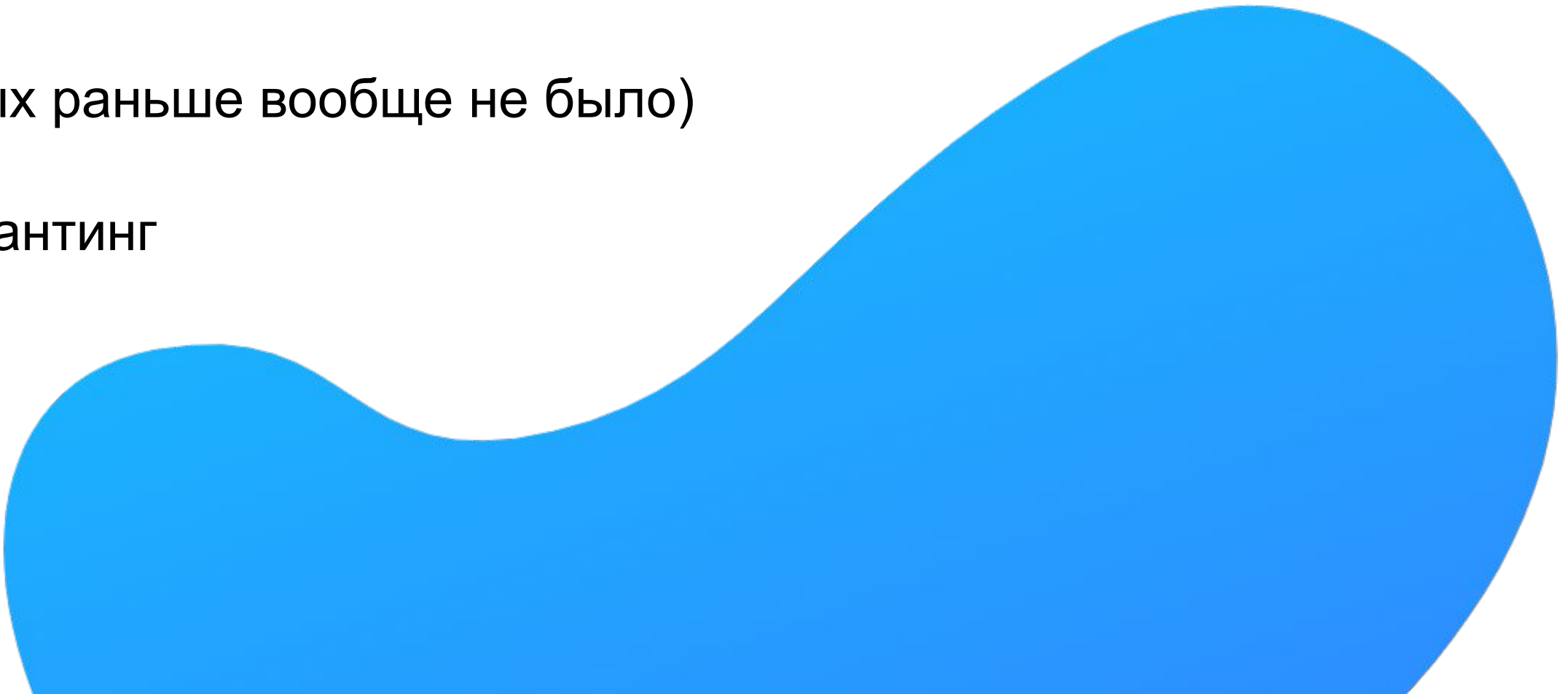
# Как Globus изменился благодаря партнерской программе

- Рост в технологиях
- Более крупные клиенты и тендеры
- Новые коллаборации
- Совместные планы
- Масштабирование



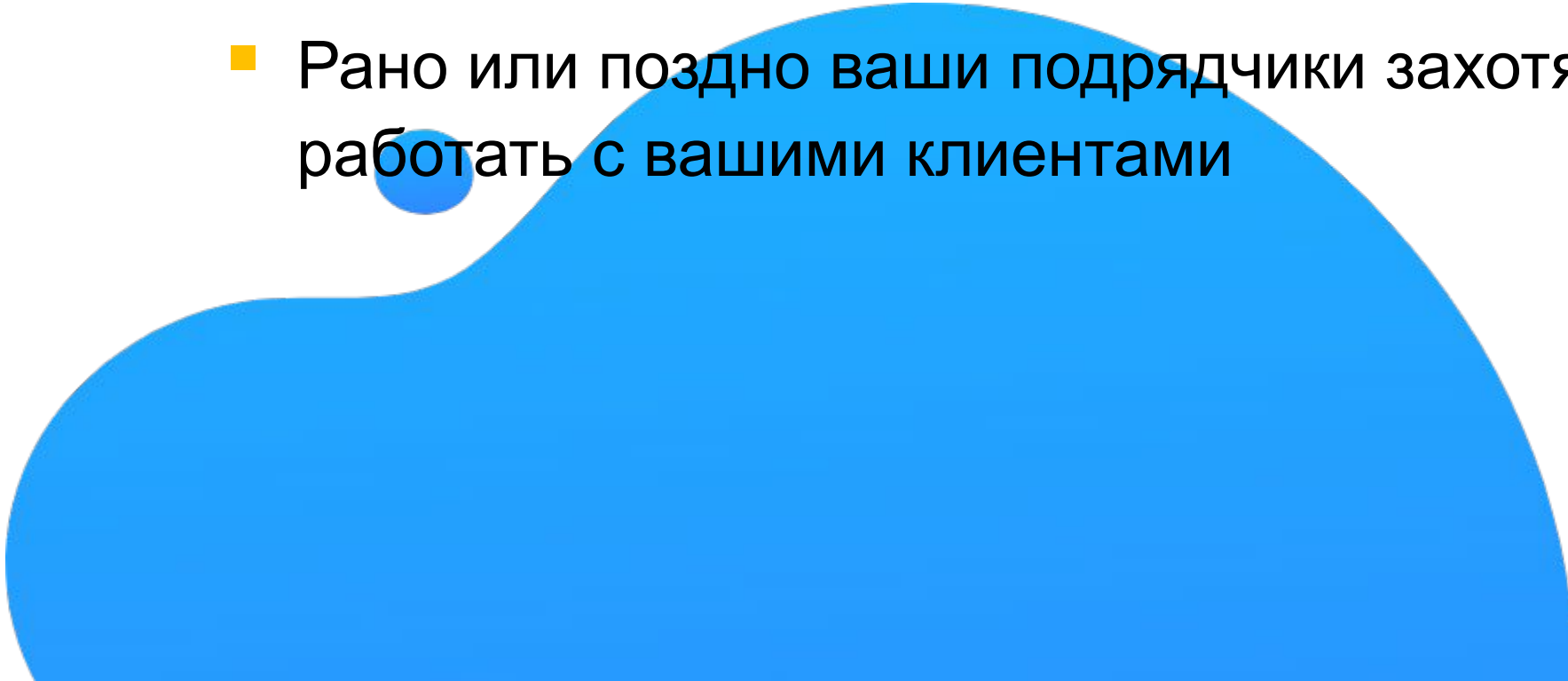
# Как партнерские программы меняют жизнь агентств

\*спойлер: очень сильно

- Новые масштабные проекты
  - Выход на крупных заказчиков
  - Монетизация нецелевых лидов
  - Рост в экспертизах (и тех, которых раньше вообще не было)
  - Юридическая поддержка, PR и хантинг
  - Финансовое сопровождение
  - Построение бизнес-процессов
  - **СТАБИЛЬНОСТЬ**
- 



## Негативные моменты

- Более высокие ставки, чем на рынке
  - Низкий уровень разработчиков
  - Активная текучка разработчиков на проектах
  - Большое количество партнерских сетей
  - Большое количество «мамкиных» бизнесменов
  - Приходится иметь дело с кассовым разрывом исполнителя
  - Вам придется по несколько раз объяснять одно и то же
  - Рано или поздно ваши подрядчики захотят работать с вашими клиентами
- 



## Основные события Globus

- Точка G
- GP Days
- Бизнес-клуб Globus
- Отраслевые митапы





# GP Days



# Серия митапов про аутстафф





# Спасибо за внимание!



Инга Морозова

руководитель Globus Community



Globus

[Globus-ltd.com](http://Globus-ltd.com)

+7 (800) 775-13-96

