

**RUWARD AWARD'21**

# ПРЕЗЕНТАЦИЯ АГЕНТСТВА

## НОМИНАЦИЯ

Performance-маркетинг

агентство года /perspective (штат до 30 человек)

# ОБ АГЕНТСТВЕ

---

**Delaem.Digital** – выполняем планы продаж с помощью performance-маркетинга и креатива и разделяем финансовую ответственность с клиентом.

С нашим участием суммарно клиенты заработали более 30 миллиардов рублей.

## КЛЮЧЕВЫЕ ОТРАСЛИ:



Недвижимость



Крупные мероприятия



Спорт и фитнес


# КЛЮЧЕВЫЕ КЛИЕНТЫ


---




# БИЗНЕС ДОСТИЖЕНИЯ

---

 В маркетинговом сопровождении находится одновременно 16 ЖК

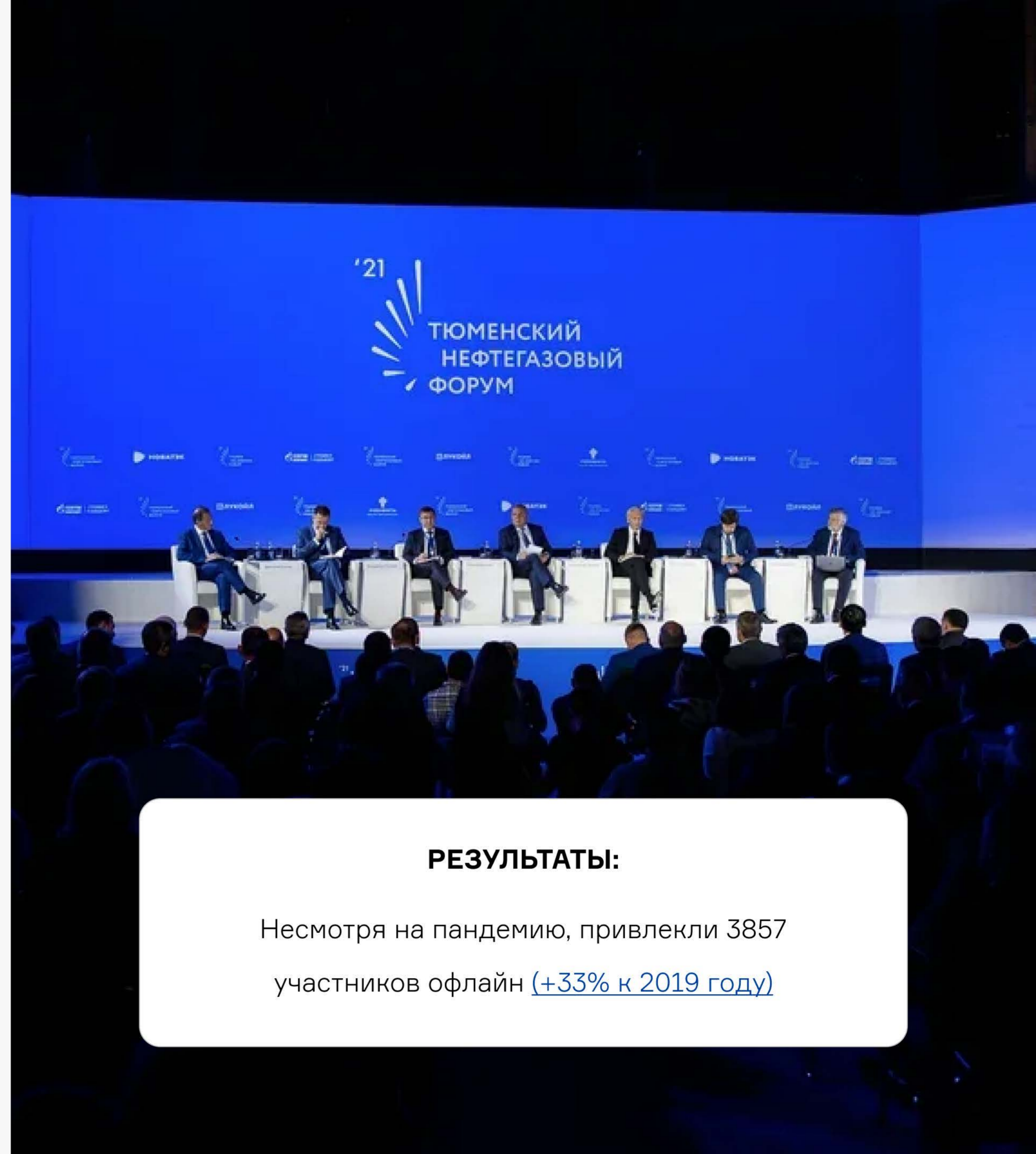
 Средний срок сотрудничества с клиентом - более 3 лет

 Сотрудничаем с 3 крупнейшими фитнес-клубами Тюмени

# БИЗНЕС ДОСТИЖЕНИЯ

В 2020 году начали сотрудничество с крупнейшим мероприятием в сфере ТЭК в России - Тюменским нефтегазовым форумом.

В 2021 году второй год подряд были в маркетинг-команде форума.

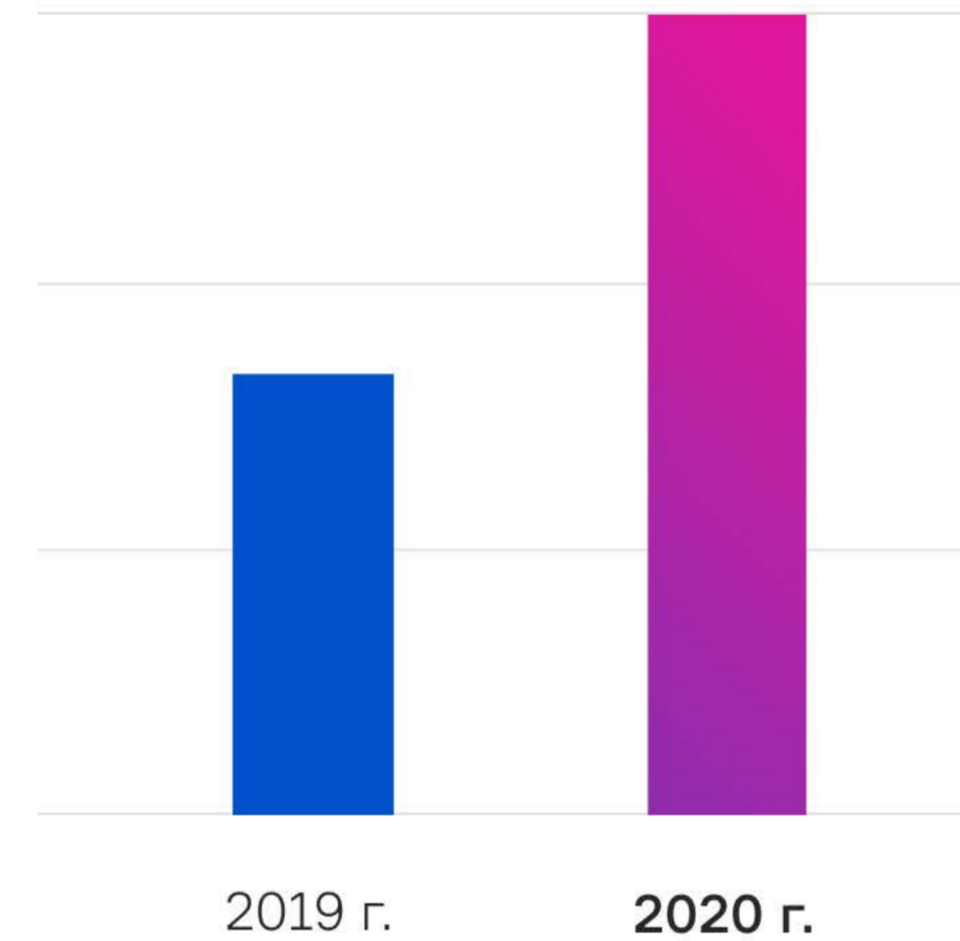


## РЕЗУЛЬТАТЫ:

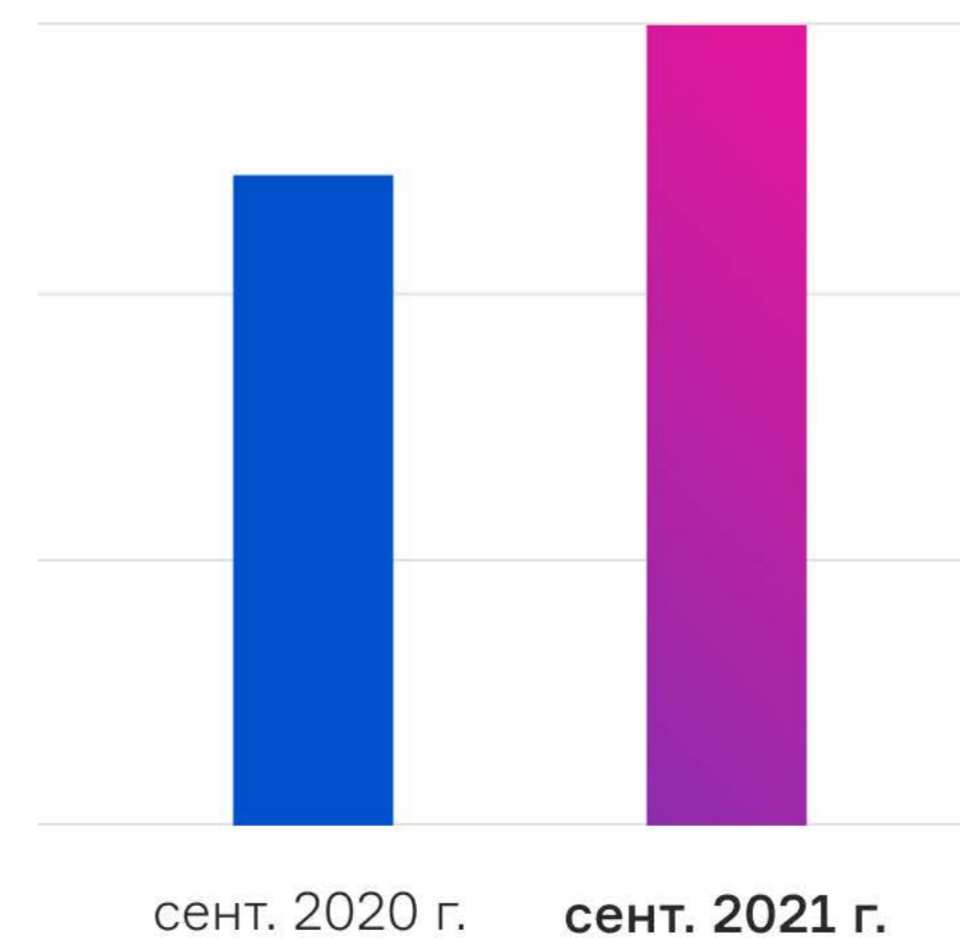
Несмотря на пандемию, привлекли 3857 участников офлайн [\(+33% к 2019 году\)](#)

# БИЗНЕС ДОСТИЖЕНИЯ

---



Оборот в 2020 году  
вырос на 45%



Оборот по результатам  
9 месяцев 2021 года  
вырос на 23%

# ГОВОРЯТ КЛИЕНТЫ

---



Благодаря хорошей работе мы экономим рекламный бюджет, ежедневно видим увеличение посещаемости сайтов и получаем достаточное количество заявок.

Кроме того, коллеги дают нам советы по улучшению сайтов, чтобы реклама не шла впустую и пользователи не просто видели рекламу, а получали ту информацию, за которой шли.

С агентством очень приятно работать, а главное, что мы видим результат!



## Алена Богомол

руководитель отдела маркетинга и продаж  
фитнес-клуба «Даудель спорт»

# ГОВОРЯТ КЛИЕНТЫ

---



Хочу поблагодарить Агентство delaem.digital за формирование инфраструктуры присутствия компании «Скандиа Девелопмент» в интернете и помощь с автоматизацией бизнес-процессов в отделе продаж.

Работаю с агентством давно - нравится подход коллег к работе. Приятно работать с командой, готовой брать на себя ответственность и отвечать за результаты. Благодарю за индивидуальный подход к работе, высокую вовлеченность в продукт и ценности компании, компетентность и гибкость.



## Надежда Меньяйлова

руководитель сектора продаж и маркетинга  
компании «Скандиа Девелопмент»



ВКЛАД В РАЗВИТИЕ  
СЕКТОРА РЫНКА

# ПРОЕКТ ЗАРЯД

Образовательный интенсив, в котором представители различных компаний делились собственными историями успеха и "руководствами к действию"



июль-август  
2021 гг.

СРЕДИ СПИКЕРОВ:

Яндекс

Profitbase

**2** мероприятия

**95** участников

**ВКЛАД В РАЗВИТИЕ  
СЕКТОРА РЫНКА**

# ОТРАСЛЕВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

---

**2020-2021 гг.**



**Исследование:** «Конверсионные элементы на сайтах застройщиков»



**Исследование:** «Кто покупает недвижимость в социальных сетях»

Результаты исследований и выводы были презентованы на **Всероссийском жилищном конгрессе в Сочи в июне 2021 г.**

ПОЧЕМУ ИМЕННО МЫ

# ДОЛЖНЫ ПОБЕДИТЬ

---

Мы должны победить, поскольку на нашем уровне мы постепенно меняем подход рынка к тому, каким должен быть интернет-маркетинг.

Это откликается в количестве рекомендаций, по которым к нам регулярно приходят новые клиенты, а также в самой большой доле клиентов в рамках профильных для нас отраслей в регионе.

 МЫ DELAEM.DIGITAL