

bandana

диджитал-агентство с упором на честность, понятное общение
и прозрачный маркетинг

об агентстве

история

агентство запущено в 2022 году. основатели (Катя, Валера, Нина) ранее работали вместе в другом диджитал-агентстве, после чего решили создать собственный проект и развивать его самостоятельно. рост начался через рекомендации, и до сих пор основной канал привлечения клиентов — сарафанное радио.

услуги

SEO-продвижение

контекстная реклама

local SEO

разработка сайтов на Tilda

SEO-консультации

ЦЕННОСТИ

01 команда

каждый в команде изумруд, каждый ценен и важен

02 честность

быть открытыми и честными с клиентами и в команде. называть вещи своими именами и признавать ошибки

03 эффективность

то, что мы делаем и создаем должно быть качественным продуктом, у которого есть измеримый результат. для клиента — достижение KPI, развитие его бизнеса. для нас — достижение целей агентства.

04 гибкость

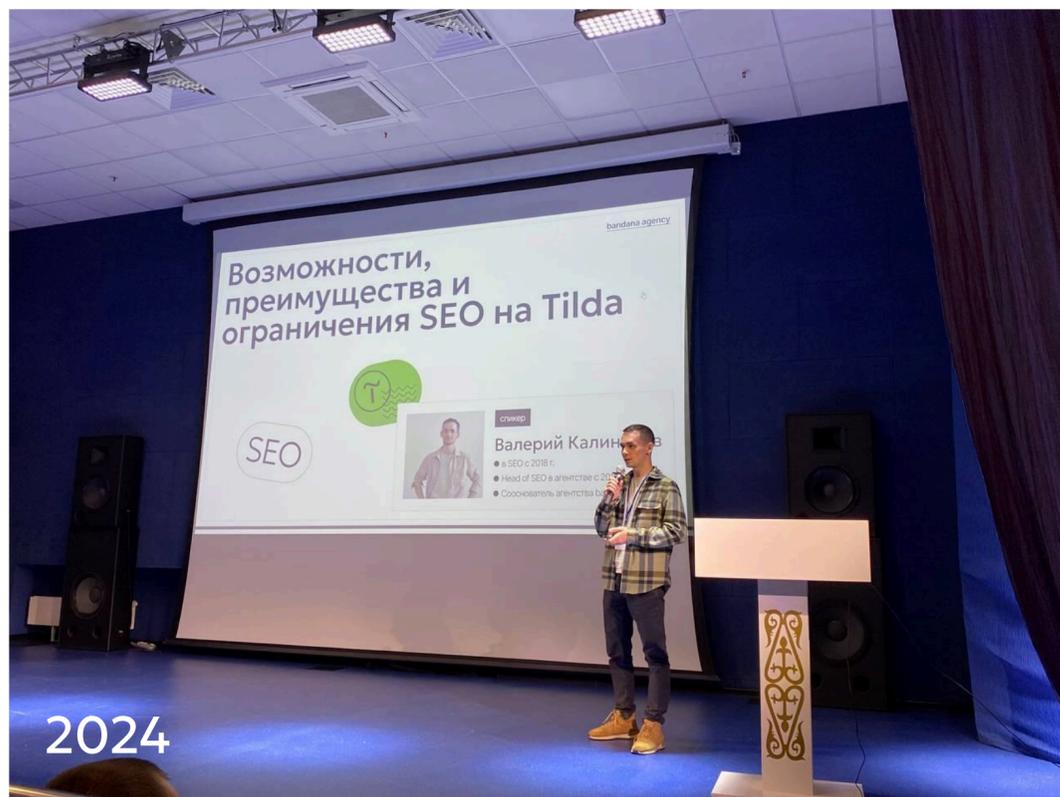
быть гибкими к изменениям, уметь подстраиваться под новые обстоятельства, задачи и форс-мажоры.

нам не пофиг

ПОСТОЯННО ОБУЧАЕМ И ОБУЧАЕМСЯ

ИЗ ИНТЕРЕСНОГО:

с 2023 года мы постоянные участники (слушатели и выступающие)
на конференции all-in-top



наши клиенты

работаем с b2b и b2c сегментами в разных нишах: от стоматологий и частных школ до бигтеха и узкоспециализированного бизнеса (например, медицинское оборудование).

ключевые клиенты:

Нетмонет

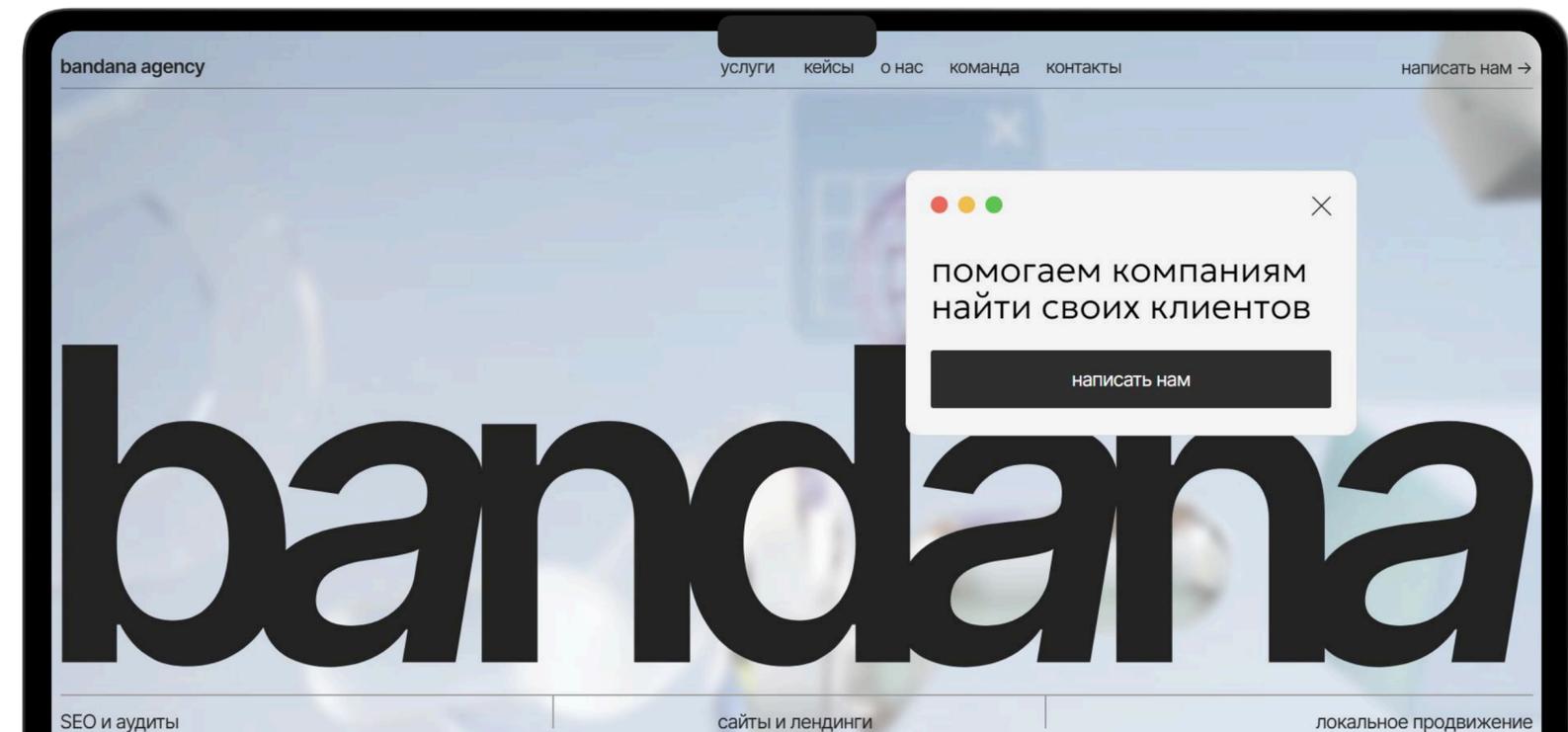
<https://netmonet.co/>

СберАвто

<https://sberauto.com/>

Кутёж

<https://kutezh.net/>



бизнес- достижения

СОТРУДНИКИ

за 2025 год число сотрудников **увеличилось с 4 до 8 человек**

ЧТО ГОВОРИТ НАША КОМАНДА

Кристина

«в bandana всё просто: говорим как есть, делаем качественно и без лишней суеты. нет ощущения конвейера — каждый проект реально проживаешь. и команда такая, что хочется вместе двигаться дальше.»



Даша

«к моему мнению прислушиваются и доверяют — это сильно ощущается в работе. есть чувство, что ты не просто сотрудник, а часть корабля.»



КЛИЕНТЫ

за 2025 год количество постоянных клиентов **выросло с 4 до 9**

ЧТО ГОВОРЯТ НАШИ КЛИЕНТЫ

Александр Пашин - СРО СберАвто

«настоящие профессионалы, провели большую работу: провели глубокий анализ, презентовали стратегию продвижения и довели до результата»

Денис - маркетолог стоматологии Germes Medical

«благодарю команду агентства за конструктивное взаимодействие, отсутствие задержек в работе и прочих проблем. все KPI первого года продвижения достигнуты. двигаемся дальше.»

Елизавета Гудкова - founder и CEO бренда «Кутеж»

«прозрачная работа и идеальная коммуникация. объяснили всё про SEO человеческим языком. результат есть, спасибо команде!»

средний чек

за 2025 год увеличи средний чек услуги SEO на 59%

- средний чек в январе 2025 = 104 т.руб,
- средний чек в феврале 2026 = 166 т.руб

оборот

годовой оборот увеличился с 5 млн до 12 млн. руб

- в 2025г начали сотрудничать с крупными компаниями
- провели SEO-оптимизацию для СберАвто
- вывели Нетмонет в топ-5 по целевым запросам

netmonet.co	Тулбокс	Тикеты	База				
	14/10/2025	13/10/2025	12/10/2025	11/10/2025	04/10/2025	03/10/2025	02/10/2025
Запросы (18)	33	29	33	34	15	16	14
сайт чаевых	3 ⁻¹	2 ⁻¹	3	3 ⁻¹	4	4 ⁻⁶	10 ⁻⁶
чаевые по коду сотрудников	1	1	1	1	1	1	1
платформа чаевых	3 ⁻¹	4 ⁻²	2 ⁻¹	3 ⁻¹	4	4 ⁻¹	3 ⁻⁸
оставить чаевые онлайн	2	2 ⁻¹	1	1 ⁻¹	2	2 ⁻⁵	7 ⁻⁶
программа для чаевых	3 ⁻²	1	1 ⁻²	3 ⁻¹²	15 ⁻²	13 ⁻⁸	5
программа чаевые официантам	2 ⁻¹	1 ⁻¹	2 ⁻¹	1 ⁻⁶	7	7 ⁻⁶	1
приложение для чаевых по qr	2 ⁻²	4 ⁻³	1	1 ⁻¹⁰	11 ⁻⁵	6 ⁻⁶	12 ⁻⁴
чаевые официанту онлайн	3 ⁻¹	2 ⁻¹	3 ⁻¹	2 ⁻¹	3	3 ⁻¹	2
система электронных чаевых	3 ⁻⁷	10 ⁻⁵	5 ⁻²	3 ⁻⁷	10 ⁻⁴	14 ⁻⁵	19 ⁻⁵
онлайн оплата чаевых	3 ⁻²	5 ⁻²	3 ⁻¹	4 ⁻³	7 ⁻²	9 ⁻⁹	18 ⁻¹³
сайт для чаевых официантам	3 ⁻¹	2	2	2 ⁻³	5 ⁻²	3	3

в 2025 расширили свои услуги и тестировали гипотезы

вывели 2 новые услуги

01 local seo

продвижение на картах, оптимизация под ключевые запросы. за вторую половину года привлекли 6 клиентов на эту услугу. сейчас делаем AI сервис, который поможет автоматизировать рутину по анализу карточек

02 seo-консультация

провели более 5 консультаций за год

попали в GEO-выдачу

проводили исследования по GEO-продвижению, экспериментировали с сайтом агентства

- цель — чтобы нейросети (например, при поиске SEO-агентства или услуги local SEO) рекомендовали именно нас
- получен результат – 3 целевых лида из нейросетей
- план дальше: выводить услугу по GEO-продвижению

наш вклад
в развитие

Вклад в развитие сегмента рынка

за 2025-2026

01

провели онлайн-курс по SEO (в декабре 2025). Набрали 7 учеников

bandana agency

старт: 15 ноября формат: онлайн, по выходным (сб-вс)

курс «seo с нуля»

превратим теорию в практику с первыми результатами

освойте диджитал-маркетинг и SEO-продвижение с нуля. привлекайте клиентов из интернета или начните карьеру в востребованной профессии

записаться на курс

/ автор курса

Валерий Калиничев,
сооснователь агентства

02

провели лекцию в СберАвто "Основы SEO-продвижения" (в январе 2025)

Всем привет 🙌

вчера провели заключительную встречу-обучение по SEO, фото-отчет прилагаю)

конечно за 3 встречи поисковой оптимизации не научишься (такой цели и не было)

а общее понимание, что это вообще такое, из чего состоит и как работает - эта цель достигнута 💪

классный формат получился - и обмен опытом и свою

Вклад в развитие сегмента рынка

за 2025-2026

03

провели лекцию в CoLife "Где находить клиентов бизнесу и фрилансерам" (в сентябре 2025)

Bandana — лидогенерация через репутацию и закрытые телеграм-чаты

Агентство Bandana появилось только весной 2022 года. При этом больше года у компании стабильный входящий поток — без затрат на рекламу и лидогенерацию.

Много клиентов приходят через сарафанное радио. Агентство рекомендует знакомые из сферы IT, маркетологи, дизайнеры и клиенты, с которыми ранее работали.

Иногда мы даем советы бесплатно, если можем чем-то помочь или подсказать. Это тоже работает на репутацию. Когда возникнет потребность, эти специалисты с большей вероятностью обратятся именно к нам.

Валерий Калинин,
сооснователь digital-агентства Bandana
[Сайт](#)

НЕТВОРК

Офис Colife
Пресненская набережная, 12

Как получать клиентов без поиска: входящий поток с нуля

Спикер — Валерий Калинин, сооснователь Bandana Agency.

Агентство вышло на входящий поток за первый год и теперь работает с крупняком вроде СберАвто и Альфа-банка. Его опыт публиковали [brief-media](#).

04

провели лекцию в CoLife "Как получать клиентов без поиска: входящий поток с нуля" (в июле 2025)

07.09
19:00-21:00

БИЗНЕС-НЕТВОРКИНГ

ПЛАН ВСТРЕЧИ

19:00-19:30 Знакомство, небольшая самопрезентация по желанию

19:30-20:00 Спикер Валерий Калинин с темой «Где находить клиентов бизнесу и фрилансерам»
Расскажу и про доступные способы, и про более экспертные - SEO и Яндекс Директ, доступно и без сложных терминов + кейсы

20:00-20:30 Спикер Вадим Дягилев с темой: «Как выдерживать и обрабатывать негатив и сложные эмоции клиентов (вообще любых людей) и добиться цели в переговорах»

20:30-21:00 Дискуссия, общение

Локация: Антикафе РОС
Улица Малая Дмитровка, 29 ст1
Стоимость: 600Р

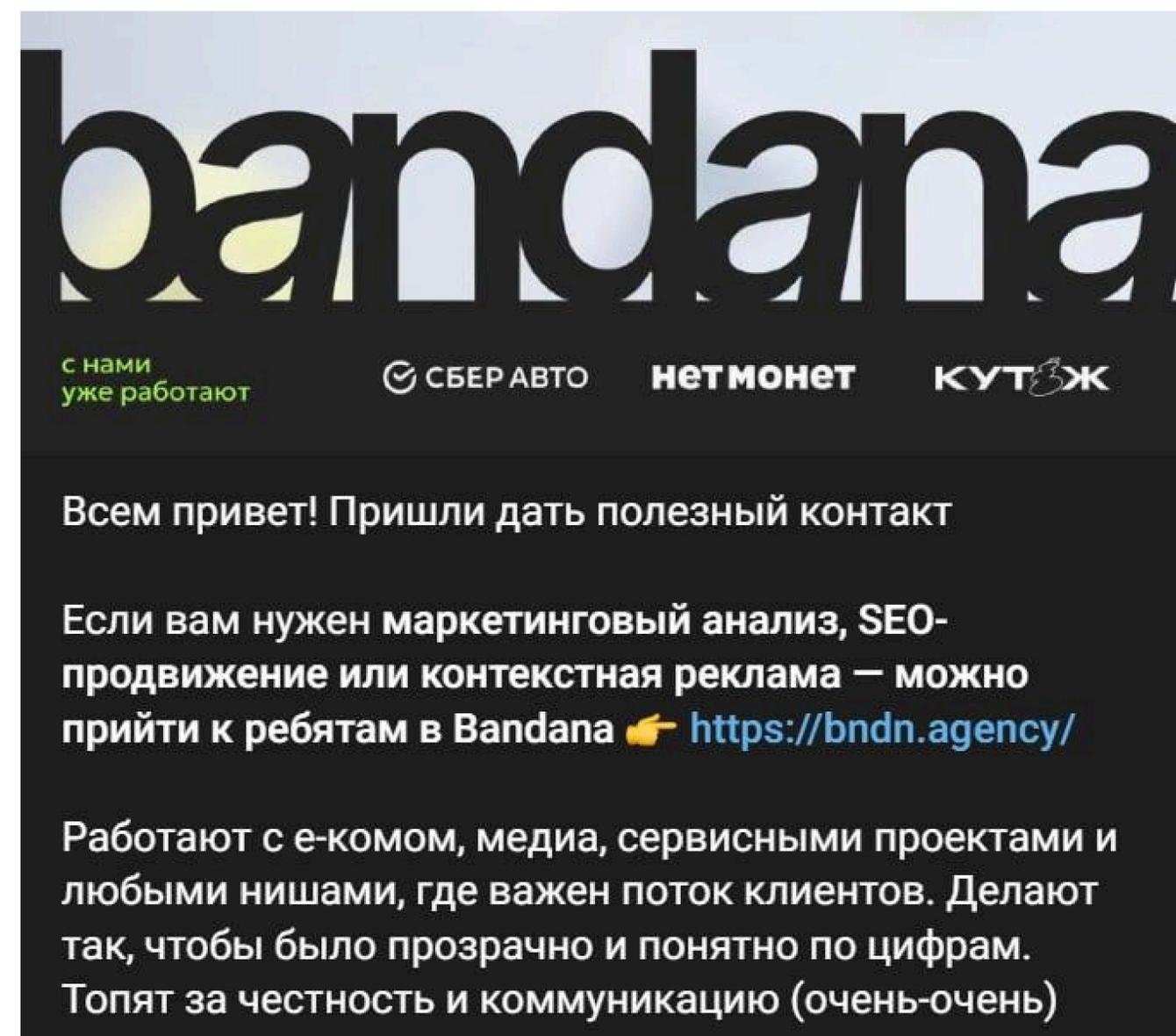
Валерий Калинин **Вадим Дягилев**

Вклад в развитие сегмента рынка

за 2025-2026

05

провели оптимизацию платформы ProductCamp (в сентябре 2025),
рекомендация наших услуг на канале Продакт Кемпа



bandana

с нами уже работают

СБЕРАВТО

НЕТМОНЕТ

КУТБЖ

Всем привет! Пришли дать полезный контакт

Если вам нужен маркетинговый анализ, SEO-продвижение или контекстная реклама — можно прийти к ребятам в Bandana 🙋 <https://bndn.agency/>

Работают с е-комом, медиа, сервисными проектами и любыми нишами, где важен поток клиентов. Делают так, чтобы было прозрачно и понятно по цифрам. Топят за честность и коммуникацию (очень-очень)

спасибо за внимание!

СВЯЗЬ С НАМИ →

наш сайт: bndn.agency

телефон: [+7 995 016-79-42](tel:+79950167942)

почта: info@bndn.agency

bandana